

2018

خطة التدريب



www.europeanqualitytc.com



الجودة الأوروبية

EUROPEAN QUALITY

برامج التسويق والمبيعات

2018

رقم الدورة	عنوان الدورة	تاريخ البداية	تاريخ الانتهاء	مكان الانعقاد
130	اعداد مديري التسويق والمبيعات	2018-01-07	2018-01-18	مدريد
131	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	2018-01-07	2018-01-18	عمان
124	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	2018-01-07	2018-01-18	دبي
128	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	2018-01-07	2018-01-11	لندن
127	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	2018-01-07	2018-01-18	دبي
129	كيفية اعداد بحوث التسويق	2018-01-07	2018-01-18	مدريد
127	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	2018-01-07	2018-01-18	كوالالمبور
125	استراتيجيات التسويق والدعاية	2018-01-07	2018-01-18	دبي
126	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	2018-01-07	2018-01-18	القاهرة
828	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	2018-01-07	2018-01-11	القاهرة
829	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	2018-01-07	2018-01-11	كوالالمبور
830	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	2018-01-07	2018-01-11	لندن
831	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	2018-01-07	2018-01-11	مدريد
832	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	2018-01-07	2018-01-11	أبو ظبي
833	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	2018-01-07	2018-01-11	عمان
834	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	2018-01-07	2018-01-11	جاكرتا
836	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	2018-01-07	2018-01-11	شرم الشيخ
837	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	2018-01-07	2018-01-11	امستردام
838	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	2018-01-07	2018-01-11	الدار البيضاء
839	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	2018-01-07	2018-01-11	باريس
840	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	2018-01-07	2018-01-11	جنيف
841	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	2018-01-07	2018-01-11	فيينا
842	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	2018-01-07	2018-01-11	ميونيخ
843	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	2018-01-07	2018-01-11	اسطنبول
844	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	2018-01-07	2018-01-11	المنامة
845	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	2018-01-07	2018-01-11	بوسطن
846	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	2018-01-07	2018-01-11	روما

براغ	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
بيروت	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
برشلونة	2018-01-11	2018-01-07	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
دبي	2018-01-11	2018-01-07	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
دبي	2018-01-11	2018-01-07	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
القاهرة	2018-01-11	2018-01-07	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
كوالالمبور	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
لندن	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
القاهرة	2018-01-11	2018-01-07	مهارات بحوث التسويق	856
كوالالمبور	2018-01-11	2018-01-07	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
لندن	2018-01-11	2018-01-07	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
مدريد	2018-01-11	2018-01-07	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
أبو ظبي	2018-01-11	2018-01-07	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
عمان	2018-01-11	2018-01-07	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جاكرتا	2018-01-11	2018-01-07	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
شرم الشيخ	2018-01-11	2018-01-07	مهارات التفاوض البيعي	864
امستردام	2018-01-11	2018-01-07	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الدار البيضاء	2018-01-11	2018-01-07	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
باريس	2018-01-11	2018-01-07	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جنيف	2018-01-11	2018-01-07	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
فيينا	2018-01-11	2018-01-07	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
ميونيخ	2018-01-11	2018-01-07	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
اسطنبول	2018-01-11	2018-01-07	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
المنامة	2018-01-11	2018-01-07	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
بوسطن	2018-01-11	2018-01-07	الإدارة الفعالة للتسويق	873
روما	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
براغ	2018-01-11	2018-01-07	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
بيروت	2018-01-11	2018-01-07	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
برشلونة	2018-01-11	2018-01-07	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
دبي	2018-01-11	2018-01-07	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
دبي	2018-01-11	2018-01-07	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
القاهرة	2018-01-11	2018-01-07	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
كوالالمبور	2018-01-11	2018-01-07	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
لندن	2018-01-11	2018-01-07	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887

مدريد	2018-01-11	2018-01-07	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
أبو ظبي	2018-01-11	2018-01-07	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
عمان	2018-01-11	2018-01-07	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جاكرتا	2018-01-11	2018-01-07	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
شرم الشيخ	2018-01-11	2018-01-07	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
امستردام	2018-01-11	2018-01-07	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-01-18	2018-01-07	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-01-11	2018-01-07	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الكويت	2018-01-11	2018-01-07	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الكويت	2018-01-11	2018-01-07	مهارات بحوث التسويق	856
الكويت	2018-01-11	2018-01-07	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
سنغافورة	2018-01-11	2018-01-07	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
سنغافورة	2018-01-11	2018-01-07	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
سنغافورة	2018-01-11	2018-01-07	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
هونغ كونغ	2018-01-11	2018-01-07	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
هونغ كونغ	2018-01-11	2018-01-07	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الرياض	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الرياض	2018-01-11	2018-01-07	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الرياض	2018-01-11	2018-01-07	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
جدة	2018-01-18	2018-01-07	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جدة	2018-01-11	2018-01-07	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
جدة	2018-01-11	2018-01-07	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جدة	2018-01-11	2018-01-07	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-14	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
جاكرتا	2018-01-25	2018-01-14	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
القاهرة	2018-01-25	2018-01-14	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
مدريد	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-01-18	2018-01-14	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
دبي	2018-01-18	2018-01-14	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
دبي	2018-01-18	2018-01-14	الإدارة الفعالة للتسويق	873
دبي	2018-01-18	2018-01-14	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
دبي	2018-01-18	2018-01-14	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
دبي	2018-01-18	2018-01-14	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860

دبي	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
دبي	2018-01-18	2018-01-14	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
دبي	2018-01-18	2018-01-14	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
دبي	2018-01-18	2018-01-14	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
دبي	2018-01-18	2018-01-14	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
دبي	2018-01-18	2018-01-14	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
دبي	2018-01-25	2018-01-14	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-01-25	2018-01-14	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-14	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
لندن	2018-01-25	2018-01-14	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
القاهرة	2018-01-25	2018-01-14	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
كوالالمبور	2018-01-25	2018-01-14	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
كوالالمبور	2018-01-18	2018-01-14	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
لندن	2018-01-18	2018-01-14	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
مدريد	2018-01-18	2018-01-14	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
أبو ظبي	2018-01-18	2018-01-14	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
عمان	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
جاكرتا	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
شرم الشيخ	2018-01-18	2018-01-14	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
امستردام	2018-01-18	2018-01-14	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الدار البيضاء	2018-01-18	2018-01-14	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
باريس	2018-01-18	2018-01-14	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
جنيف	2018-01-18	2018-01-14	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
فيينا	2018-01-18	2018-01-14	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
ميونيخ	2018-01-18	2018-01-14	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
اسطنبول	2018-01-18	2018-01-14	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
المنامة	2018-01-18	2018-01-14	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
بوسطن	2018-01-18	2018-01-14	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
روما	2018-01-18	2018-01-14	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845

براغ	2018-01-18	2018-01-14	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
بيروت	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
برشلونة	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
القاهرة	2018-01-18	2018-01-14	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
القاهرة	2018-01-18	2018-01-14	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
كوالالمبور	2018-01-18	2018-01-14	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
لندن	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
مدريد	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
كوالالمبور	2018-01-18	2018-01-14	مهارات بحوث التسويق	856
لندن	2018-01-18	2018-01-14	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
مدريد	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
أبو ظبي	2018-01-18	2018-01-14	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
عمان	2018-01-18	2018-01-14	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
جاكرتا	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
شرم الشيخ	2018-01-18	2018-01-14	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
امستردام	2018-01-18	2018-01-14	مهارات التفاوض البيعي	864
الدار البيضاء	2018-01-18	2018-01-14	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
باريس	2018-01-18	2018-01-14	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جنيف	2018-01-18	2018-01-14	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
فيينا	2018-01-18	2018-01-14	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
ميونيخ	2018-01-18	2018-01-14	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
اسطنبول	2018-01-18	2018-01-14	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
المنامة	2018-01-18	2018-01-14	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
بوسطن	2018-01-18	2018-01-14	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
روما	2018-01-18	2018-01-14	الإدارة الفعالة للتسويق	873
براغ	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
بيروت	2018-01-18	2018-01-14	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
برشلونة	2018-01-18	2018-01-14	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
دبي	2018-01-18	2018-01-14	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
القاهرة	2018-01-18	2018-01-14	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
القاهرة	2018-01-18	2018-01-14	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
كوالالمبور	2018-01-18	2018-01-14	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
لندن	2018-01-18	2018-01-14	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886

مدريد	2018-01-18	2018-01-14	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
أبو ظبي	2018-01-18	2018-01-14	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
عمان	2018-01-18	2018-01-14	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
جاكرتا	2018-01-18	2018-01-14	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
شرم الشيخ	2018-01-18	2018-01-14	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
امستردام	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
الدار البيضاء	2018-01-18	2018-01-14	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-01-25	2018-01-14	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الكويت	2018-01-25	2018-01-14	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الكويت	2018-01-18	2018-01-14	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الكويت	2018-01-18	2018-01-14	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الكويت	2018-01-18	2018-01-14	مهارات وفنون إدارة التخطيط التسويقي	878
الكويت	2018-01-18	2018-01-14	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
سنغافورة	2018-01-25	2018-01-14	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
سنغافورة	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
سنغافورة	2018-01-18	2018-01-14	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
سنغافورة	2018-01-18	2018-01-14	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
هونغ كونغ	2018-01-18	2018-01-14	مفهوم البيع الاستراتيجي وأثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
هونغ كونغ	2018-01-18	2018-01-14	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الرياض	2018-01-25	2018-01-14	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الرياض	2018-01-25	2018-01-14	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الرياض	2018-01-18	2018-01-14	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الرياض	2018-01-18	2018-01-14	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الرياض	2018-01-18	2018-01-14	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جدة	2018-01-18	2018-01-14	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
جدة	2018-01-18	2018-01-14	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
جدة	2018-01-18	2018-01-14	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
عمان	2018-02-01	2018-01-21	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
شرم الشيخ	2018-02-01	2018-01-21	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
كوالالمبور	2018-02-01	2018-01-21	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-02-01	2018-01-21	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124

أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
عمان	2018-02-01	2018-01-21	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
مدريد	2018-02-01	2018-01-21	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
كوالالمبور	2018-02-01	2018-01-21	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
لندن	2018-02-01	2018-01-21	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
لندن	2018-01-25	2018-01-21	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
مدريد	2018-01-25	2018-01-21	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-21	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
عمان	2018-01-25	2018-01-21	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جاكرتا	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
شرم الشيخ	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
امستردام	2018-01-25	2018-01-21	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
الدار البيضاء	2018-01-25	2018-01-21	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
باريس	2018-01-25	2018-01-21	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جنيف	2018-01-25	2018-01-21	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
فيينا	2018-01-25	2018-01-21	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
ميونيخ	2018-01-25	2018-01-21	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
اسطنبول	2018-01-25	2018-01-21	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
المنامة	2018-01-25	2018-01-21	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
بوسطن	2018-01-25	2018-01-21	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
روما	2018-01-25	2018-01-21	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
براغ	2018-01-25	2018-01-21	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
بيروت	2018-01-25	2018-01-21	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
برشلونة	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
دبي	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
القاهرة	2018-01-25	2018-01-21	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
كوالالمبور	2018-01-25	2018-01-21	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
كوالالمبور	2018-01-25	2018-01-21	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
لندن	2018-01-25	2018-01-21	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852

مدريد	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
لندن	2018-01-25	2018-01-21	مهارات بحوث التسويق	856
مدريد	2018-01-25	2018-01-21	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
عمان	2018-01-25	2018-01-21	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
جاكرتا	2018-01-25	2018-01-21	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
شرم الشيخ	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
امستردام	2018-01-25	2018-01-21	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الدار البيضاء	2018-01-25	2018-01-21	مهارات التفاوض البيعي	864
باريس	2018-01-25	2018-01-21	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
جنيف	2018-01-25	2018-01-21	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
فيينا	2018-01-25	2018-01-21	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
ميونيخ	2018-01-25	2018-01-21	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
اسطنبول	2018-01-25	2018-01-21	معايير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
المنامة	2018-01-25	2018-01-21	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
بوسطن	2018-01-25	2018-01-21	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
روما	2018-01-25	2018-01-21	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
براغ	2018-01-25	2018-01-21	الإدارة الفعالة للتسويق	873
بيروت	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
برشلونة	2018-01-25	2018-01-21	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
دبي	2018-01-25	2018-01-21	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
القاهرة	2018-01-25	2018-01-21	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
كوالالمبور	2018-01-25	2018-01-21	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
كوالالمبور	2018-01-25	2018-01-21	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
لندن	2018-01-25	2018-01-21	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
مدريد	2018-01-25	2018-01-21	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
أبو ظبي	2018-01-25	2018-01-21	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
عمان	2018-01-25	2018-01-21	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جاكرتا	2018-01-25	2018-01-21	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
شرم الشيخ	2018-01-25	2018-01-21	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
امستردام	2018-01-25	2018-01-21	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
الدار البيضاء	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
باريس	2018-01-25	2018-01-21	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894

دبي	2018-02-01	2018-01-21	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-01-25	2018-01-21	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الكويت	2018-01-25	2018-01-21	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
سنغافورة	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
سنغافورة	2018-01-25	2018-01-21	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
سنغافورة	2018-01-25	2018-01-21	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
هونغ كونغ	2018-01-25	2018-01-21	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
هونغ كونغ	2018-01-25	2018-01-21	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
الرياض	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الرياض	2018-01-25	2018-01-21	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الرياض	2018-01-25	2018-01-21	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الرياض	2018-01-25	2018-01-21	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الرياض	2018-01-25	2018-01-21	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جدة	2018-02-01	2018-01-21	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
جدة	2018-02-01	2018-01-21	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
جدة	2018-01-25	2018-01-21	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جدة	2018-01-25	2018-01-21	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
جدة	2018-01-25	2018-01-21	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جاكرتا	2018-02-08	2018-01-28	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
امستردام	2018-02-08	2018-01-28	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
لندن	2018-02-08	2018-01-28	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
عمان	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-02-08	2018-01-28	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-02-01	2018-01-28	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
دبي	2018-02-01	2018-01-28	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
دبي	2018-02-01	2018-01-28	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
دبي	2018-02-01	2018-01-28	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
دبي	2018-02-01	2018-01-28	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
دبي	2018-02-01	2018-01-28	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
دبي	2018-02-01	2018-01-28	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
دبي	2018-02-01	2018-01-28	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
دبي	2018-02-01	2018-01-28	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831

دبي	2018-02-01	2018-01-28	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
جاكرتا	2018-02-08	2018-01-28	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
أبو ظبي	2018-02-08	2018-01-28	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
لندن	2018-02-08	2018-01-28	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
مدريد	2018-02-08	2018-01-28	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
مدريد	2018-02-01	2018-01-28	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
أبو ظبي	2018-02-01	2018-01-28	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإدامة علاقات عملاء مربحة	829
عمان	2018-02-01	2018-01-28	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
جاكرتا	2018-02-01	2018-01-28	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
شرم الشيخ	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
امستردام	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الدار البيضاء	2018-02-01	2018-01-28	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
باريس	2018-02-01	2018-01-28	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جنيف	2018-02-01	2018-01-28	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
فيينا	2018-02-01	2018-01-28	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
ميونيخ	2018-02-01	2018-01-28	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
اسطنبول	2018-02-01	2018-01-28	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
المنامة	2018-02-01	2018-01-28	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
بوسطن	2018-02-01	2018-01-28	النكاه التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
روما	2018-02-01	2018-01-28	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
براغ	2018-02-01	2018-01-28	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
بيروت	2018-02-01	2018-01-28	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
برشلونة	2018-02-01	2018-01-28	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
دبي	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
القاهرة	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
كوالالمبور	2018-02-01	2018-01-28	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
لندن	2018-02-01	2018-01-28	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
لندن	2018-02-01	2018-01-28	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
مدريد	2018-02-01	2018-01-28	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852

أبو ظبي	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
عمان	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
مدريد	2018-02-01	2018-01-28	مهارات بحوث التسويق	856
أبو ظبي	2018-02-01	2018-01-28	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
عمان	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جاكرتا	2018-02-01	2018-01-28	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
شرم الشيخ	2018-02-01	2018-01-28	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
امستردام	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الدار البيضاء	2018-02-01	2018-01-28	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
باريس	2018-02-01	2018-01-28	مهارات التفاوض البيعي	864
جنيف	2018-02-01	2018-01-28	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
فيينا	2018-02-01	2018-01-28	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
ميونيخ	2018-02-01	2018-01-28	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
اسطنبول	2018-02-01	2018-01-28	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
المنامة	2018-02-01	2018-01-28	معايير التميز الابتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
بوسطن	2018-02-01	2018-01-28	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
روما	2018-02-01	2018-01-28	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
براغ	2018-02-01	2018-01-28	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
بيروت	2018-02-01	2018-01-28	الإدارة الفعالة للتسويق	873
برشلونة	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
دبي	2018-02-01	2018-01-28	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
القاهرة	2018-02-01	2018-01-28	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
كوالالمبور	2018-02-01	2018-01-28	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
لندن	2018-02-01	2018-01-28	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
لندن	2018-02-01	2018-01-28	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
مدريد	2018-02-01	2018-01-28	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
أبو ظبي	2018-02-01	2018-01-28	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
عمان	2018-02-01	2018-01-28	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جاكرتا	2018-02-01	2018-01-28	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
شرم الشيخ	2018-02-01	2018-01-28	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
امستردام	2018-02-01	2018-01-28	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
الدار البيضاء	2018-02-01	2018-01-28	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
باريس	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
جنيف	2018-02-01	2018-01-28	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894

دبي	2018-02-08	2018-01-28	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الكويت	2018-02-01	2018-01-28	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
سنغافورة	2018-02-08	2018-01-28	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
سنغافورة	2018-02-08	2018-01-28	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
سنغافورة	2018-02-01	2018-01-28	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
سنغافورة	2018-02-01	2018-01-28	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
سنغافورة	2018-02-01	2018-01-28	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
هونغ كونغ	2018-02-01	2018-01-28	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
هونغ كونغ	2018-02-01	2018-01-28	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
هونغ كونغ	2018-02-01	2018-01-28	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الرياض	2018-02-08	2018-01-28	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الرياض	2018-02-01	2018-01-28	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الرياض	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الرياض	2018-02-01	2018-01-28	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الرياض	2018-02-01	2018-01-28	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جدة	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
جدة	2018-02-01	2018-01-28	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
جدة	2018-02-01	2018-01-28	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
جدة	2018-02-01	2018-01-28	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جدة	2018-02-01	2018-01-28	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-04	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الدار البيضاء	2018-02-15	2018-02-04	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
مدريد	2018-02-15	2018-02-04	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جاكرتا	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-04	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
عمان	2018-02-15	2018-02-04	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
أبو ظبي	2018-02-15	2018-02-04	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
مدريد	2018-02-15	2018-02-04	استراتيجيات التسويق والدعاية	125

أبو ظبي	2018-02-08	2018-02-04	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
عمان	2018-02-08	2018-02-04	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
جاكرتا	2018-02-08	2018-02-04	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
شرم الشيخ	2018-02-08	2018-02-04	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
امستردام	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الدار البيضاء	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
باريس	2018-02-08	2018-02-04	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جنيف	2018-02-08	2018-02-04	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
فيينا	2018-02-08	2018-02-04	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
ميونيخ	2018-02-08	2018-02-04	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
اسطنبول	2018-02-08	2018-02-04	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
المنامة	2018-02-08	2018-02-04	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
بوسطن	2018-02-08	2018-02-04	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
روما	2018-02-08	2018-02-04	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
براغ	2018-02-08	2018-02-04	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
بيروت	2018-02-08	2018-02-04	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
برشلونة	2018-02-08	2018-02-04	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
دبي	2018-02-08	2018-02-04	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
القاهرة	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
كوالالمبور	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
لندن	2018-02-08	2018-02-04	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
مدريد	2018-02-08	2018-02-04	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
مدريد	2018-02-08	2018-02-04	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
أبو ظبي	2018-02-08	2018-02-04	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
عمان	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جاكرتا	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
أبو ظبي	2018-02-08	2018-02-04	مهارات بحوث التسويق	856
عمان	2018-02-08	2018-02-04	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جاكرتا	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
شرم الشيخ	2018-02-08	2018-02-04	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
امستردام	2018-02-08	2018-02-04	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الدار	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861

البيضاء				
باريس	2018-02-08	2018-02-04	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جنيف	2018-02-08	2018-02-04	مهارات التفاوض البيعي	864
فيينا	2018-02-08	2018-02-04	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
ميونيخ	2018-02-08	2018-02-04	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
اسطنبول	2018-02-08	2018-02-04	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
المنامة	2018-02-08	2018-02-04	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
بوسطن	2018-02-08	2018-02-04	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
روما	2018-02-08	2018-02-04	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
براغ	2018-02-08	2018-02-04	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
بيروت	2018-02-08	2018-02-04	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
برشلونة	2018-02-08	2018-02-04	الإدارة الفعالة للتسويق	873
دبي	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
القاهرة	2018-02-08	2018-02-04	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
كوالالمبور	2018-02-08	2018-02-04	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
لندن	2018-02-08	2018-02-04	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
مدريد	2018-02-08	2018-02-04	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
مدريد	2018-02-08	2018-02-04	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
أبو ظبي	2018-02-08	2018-02-04	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
عمان	2018-02-08	2018-02-04	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جاكرتا	2018-02-08	2018-02-04	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
شرم الشيخ	2018-02-08	2018-02-04	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
امستردام	2018-02-08	2018-02-04	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
الدار البيضاء	2018-02-08	2018-02-04	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
باريس	2018-02-08	2018-02-04	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جنيف	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
فيينا	2018-02-08	2018-02-04	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-02-15	2018-02-04	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة واستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الكويت	2018-02-08	2018-02-04	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
سنغافورة	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
سنغافورة	2018-02-08	2018-02-04	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
سنغافورة	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجيات تسويق الخدمات	855

سنغافورة	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
سنغافورة	2018-02-08	2018-02-04	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
هونغ كونغ	2018-02-08	2018-02-04	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
هونغ كونغ	2018-02-08	2018-02-04	مهارات التفاوض البيعي	864
هونغ كونغ	2018-02-08	2018-02-04	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
الرياض	2018-02-15	2018-02-04	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الرياض	2018-02-08	2018-02-04	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الرياض	2018-02-08	2018-02-04	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الرياض	2018-02-08	2018-02-04	مهارات بحوث التسويق	856
الرياض	2018-02-08	2018-02-04	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جدة	2018-02-15	2018-02-04	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جدة	2018-02-08	2018-02-04	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
جدة	2018-02-08	2018-02-04	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جدة	2018-02-08	2018-02-04	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جدة	2018-02-08	2018-02-04	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
امستردام	2018-02-22	2018-02-11	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
باريس	2018-02-22	2018-02-11	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
أبو ظبي	2018-02-22	2018-02-11	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
أبو ظبي	2018-02-22	2018-02-11	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-11	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
امستردام	2018-02-22	2018-02-11	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
جاكرتا	2018-02-22	2018-02-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
عمان	2018-02-22	2018-02-11	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
عمان	2018-02-15	2018-02-11	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جاكرتا	2018-02-15	2018-02-11	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-11	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
امستردام	2018-02-15	2018-02-11	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الدار البيضاء	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832

باريس	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
جنيف	2018-02-15	2018-02-11	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
فيينا	2018-02-15	2018-02-11	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
ميونيخ	2018-02-15	2018-02-11	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
اسطنبول	2018-02-15	2018-02-11	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
المنامة	2018-02-15	2018-02-11	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
بوسطن	2018-02-15	2018-02-11	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
روما	2018-02-15	2018-02-11	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
براغ	2018-02-15	2018-02-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
بيروت	2018-02-15	2018-02-11	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
برشلونة	2018-02-15	2018-02-11	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
دبي	2018-02-15	2018-02-11	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
القاهرة	2018-02-15	2018-02-11	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
كوالالمبور	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
لندن	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
مدريد	2018-02-15	2018-02-11	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
أبو ظبي	2018-02-15	2018-02-11	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
أبو ظبي	2018-02-15	2018-02-11	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
عمان	2018-02-15	2018-02-11	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جاكرتا	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
عمان	2018-02-15	2018-02-11	مهارات بحوث التسويق	856
جاكرتا	2018-02-15	2018-02-11	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-11	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
امستردام	2018-02-15	2018-02-11	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الدار البيضاء	2018-02-15	2018-02-11	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
باريس	2018-02-15	2018-02-11	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جنيف	2018-02-15	2018-02-11	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
فيينا	2018-02-15	2018-02-11	مهارات التفاوض البيعي	864
ميونيخ	2018-02-15	2018-02-11	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
اسطنبول	2018-02-15	2018-02-11	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
المنامة	2018-02-15	2018-02-11	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867

بوسطن	2018-02-15	2018-02-11	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
روما	2018-02-15	2018-02-11	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
براغ	2018-02-15	2018-02-11	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
بيروت	2018-02-15	2018-02-11	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
برشلونة	2018-02-15	2018-02-11	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
دبي	2018-02-15	2018-02-11	الإدارة الفعالة للتسويق	873
القاهرة	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
كوالالمبور	2018-02-15	2018-02-11	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
لندن	2018-02-15	2018-02-11	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
مدريد	2018-02-15	2018-02-11	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
أبو ظبي	2018-02-15	2018-02-11	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
أبو ظبي	2018-02-15	2018-02-11	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
عمان	2018-02-15	2018-02-11	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جاكرتا	2018-02-15	2018-02-11	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
شرم الشيخ	2018-02-15	2018-02-11	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
امستردام	2018-02-15	2018-02-11	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
الدار البيضاء	2018-02-15	2018-02-11	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
باريس	2018-02-15	2018-02-11	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جنيف	2018-02-15	2018-02-11	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
فيينا	2018-02-15	2018-02-11	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
ميونيخ	2018-02-15	2018-02-11	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-02-22	2018-02-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-02-15	2018-02-11	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الكويت	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
سنغافورة	2018-02-22	2018-02-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
سنغافورة	2018-02-15	2018-02-11	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
سنغافورة	2018-02-15	2018-02-11	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
سنغافورة	2018-02-15	2018-02-11	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
سنغافورة	2018-02-15	2018-02-11	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
هونغ كونغ	2018-02-15	2018-02-11	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
هونغ كونغ	2018-02-15	2018-02-11	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862

هونغ كونغ	2018-02-15	2018-02-11	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
الرياض	2018-02-22	2018-02-11	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الرياض	2018-02-22	2018-02-11	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الرياض	2018-02-15	2018-02-11	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الرياض	2018-02-15	2018-02-11	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الرياض	2018-02-15	2018-02-11	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
الرياض	2018-02-15	2018-02-11	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جدة	2018-02-22	2018-02-11	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جدة	2018-02-15	2018-02-11	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جدة	2018-02-15	2018-02-11	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جدة	2018-02-15	2018-02-11	مهارات بحوث التسويق	856
جدة	2018-02-15	2018-02-11	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-18	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
جنيف	2018-03-01	2018-02-18	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
عمان	2018-03-01	2018-02-18	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
عمان	2018-03-01	2018-02-18	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
امستردام	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-18	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
شرم الشيخ	2018-03-01	2018-02-18	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جاكرتا	2018-03-01	2018-02-18	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جاكرتا	2018-02-22	2018-02-18	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
شرم الشيخ	2018-02-22	2018-02-18	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
امستردام	2018-02-22	2018-02-18	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الدار البيضاء	2018-02-22	2018-02-18	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
باريس	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
جنيف	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
فيينا	2018-02-22	2018-02-18	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
ميونيخ	2018-02-22	2018-02-18	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836

اسطنبول	2018-02-22	2018-02-18	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
المنامة	2018-02-22	2018-02-18	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
بوسطن	2018-02-22	2018-02-18	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
روما	2018-02-22	2018-02-18	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
براغ	2018-02-22	2018-02-18	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
بيروت	2018-02-22	2018-02-18	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
برشلونة	2018-02-22	2018-02-18	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
دبي	2018-02-22	2018-02-18	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
القاهرة	2018-02-22	2018-02-18	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
كوالالمبور	2018-02-22	2018-02-18	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
لندن	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
مدريد	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
أبو ظبي	2018-02-22	2018-02-18	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
عمان	2018-02-22	2018-02-18	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
عمان	2018-02-22	2018-02-18	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جاكرتا	2018-02-22	2018-02-18	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
شرم الشيخ	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
امستردام	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
جاكرتا	2018-02-22	2018-02-18	مهارات بحوث التسويق	856
شرم الشيخ	2018-02-22	2018-02-18	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
امستردام	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الدار البيضاء	2018-02-22	2018-02-18	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
باريس	2018-02-22	2018-02-18	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
جنيف	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
فيينا	2018-02-22	2018-02-18	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
ميونيخ	2018-02-22	2018-02-18	مهارات التفاوض البيعي	864
اسطنبول	2018-02-22	2018-02-18	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
المنامة	2018-02-22	2018-02-18	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
بوسطن	2018-02-22	2018-02-18	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
روما	2018-02-22	2018-02-18	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
براغ	2018-02-22	2018-02-18	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
بيروت	2018-02-22	2018-02-18	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
برشلونة	2018-02-22	2018-02-18	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق	871

			والمبيعات	
دبي	2018-02-22	2018-02-18	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
القاهرة	2018-02-22	2018-02-18	الإدارة الفعالة للتسويق	873
كوالالمبور	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
لندن	2018-02-22	2018-02-18	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
مدريد	2018-02-22	2018-02-18	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
أبو ظبي	2018-02-22	2018-02-18	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
عمان	2018-02-22	2018-02-18	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
عمان	2018-02-22	2018-02-18	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جاكرتا	2018-02-22	2018-02-18	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
شرم الشيخ	2018-02-22	2018-02-18	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
امستردام	2018-02-22	2018-02-18	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
الدار البيضاء	2018-02-22	2018-02-18	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
باريس	2018-02-22	2018-02-18	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
جنيف	2018-02-22	2018-02-18	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
فيينا	2018-02-22	2018-02-18	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
ميونيخ	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
اسطنبول	2018-02-22	2018-02-18	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-03-01	2018-02-18	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-02-22	2018-02-18	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الكويت	2018-02-22	2018-02-18	الإدارة الفعالة للتسويق	873
سنغافورة	2018-03-01	2018-02-18	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
سنغافورة	2018-02-22	2018-02-18	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
سنغافورة	2018-02-22	2018-02-18	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
سنغافورة	2018-02-22	2018-02-18	مهارات بحوث التسويق	856
سنغافورة	2018-02-22	2018-02-18	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
هونغ كونغ	2018-03-01	2018-02-18	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
هونغ كونغ	2018-02-22	2018-02-18	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
هونغ كونغ	2018-02-22	2018-02-18	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
هونغ كونغ	2018-02-22	2018-02-18	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
الرياض	2018-02-22	2018-02-18	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الرياض	2018-02-22	2018-02-18	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877

جدة	2018-03-01	2018-02-18	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جدة	2018-03-01	2018-02-18	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جدة	2018-02-22	2018-02-18	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جدة	2018-02-22	2018-02-18	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جدة	2018-02-22	2018-02-18	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جدة	2018-02-22	2018-02-18	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
باريس	2018-03-08	2018-02-25	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
فيينا	2018-03-08	2018-02-25	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جاكرتا	2018-03-08	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جاكرتا	2018-03-08	2018-02-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-03-08	2018-02-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-25	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
القاهرة	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
باريس	2018-03-08	2018-02-25	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
امستردام	2018-03-08	2018-02-25	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق مناهج الجودة الشاملة	127
شرم الشيخ	2018-03-08	2018-02-25	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
شرم الشيخ	2018-03-01	2018-02-25	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
امستردام	2018-03-01	2018-02-25	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-25	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
باريس	2018-03-01	2018-02-25	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جنيف	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
فيينا	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
ميونيخ	2018-03-01	2018-02-25	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
اسطنبول	2018-03-01	2018-02-25	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
المنامة	2018-03-01	2018-02-25	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
بوسطن	2018-03-01	2018-02-25	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
روما	2018-03-01	2018-02-25	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
براغ	2018-03-01	2018-02-25	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840

بيروت	2018-03-01	2018-02-25	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
برشلونة	2018-03-01	2018-02-25	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
دبي	2018-03-01	2018-02-25	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
القاهرة	2018-03-01	2018-02-25	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
كوالالمبور	2018-03-01	2018-02-25	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
لندن	2018-03-01	2018-02-25	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
مدريد	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
أبو ظبي	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
عمان	2018-03-01	2018-02-25	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
جاكرتا	2018-03-01	2018-02-25	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جاكرتا	2018-03-01	2018-02-25	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
شرم الشيخ	2018-03-01	2018-02-25	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
امستردام	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
شرم الشيخ	2018-03-01	2018-02-25	مهارات بحوث التسويق	856
امستردام	2018-03-01	2018-02-25	المهارات البيعية و التسويقية لمدنوب المبيعات الناجح	857
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-25	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
باريس	2018-03-01	2018-02-25	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
جنيف	2018-03-01	2018-02-25	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
فيينا	2018-03-01	2018-02-25	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
ميونيخ	2018-03-01	2018-02-25	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
اسطنبول	2018-03-01	2018-02-25	مهارات التفاوض البيعي	864
المنامة	2018-03-01	2018-02-25	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
بوسطن	2018-03-01	2018-02-25	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
روما	2018-03-01	2018-02-25	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
براغ	2018-03-01	2018-02-25	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
بيروت	2018-03-01	2018-02-25	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
برشلونة	2018-03-01	2018-02-25	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
دبي	2018-03-01	2018-02-25	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
القاهرة	2018-03-01	2018-02-25	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
كوالالمبور	2018-03-01	2018-02-25	الإدارة الفعالة للتسويق	873
لندن	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
مدريد	2018-03-01	2018-02-25	مهارات رجل المبيعات المحترف	875

أبو ظبي	2018-03-01	2018-02-25	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
عمان	2018-03-01	2018-02-25	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
جاكرتا	2018-03-01	2018-02-25	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جاكرتا	2018-03-01	2018-02-25	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
شرم الشيخ	2018-03-01	2018-02-25	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
امستردام	2018-03-01	2018-02-25	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
الدار البيضاء	2018-03-01	2018-02-25	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
باريس	2018-03-01	2018-02-25	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جنيف	2018-03-01	2018-02-25	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
فيينا	2018-03-01	2018-02-25	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
ميونيخ	2018-03-01	2018-02-25	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
اسطنبول	2018-03-01	2018-02-25	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
المنامة	2018-03-01	2018-02-25	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-03-08	2018-02-25	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الكويت	2018-03-01	2018-02-25	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الكويت	2018-03-01	2018-02-25	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
سنغافورة	2018-03-08	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
سنغافورة	2018-03-08	2018-02-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
سنغافورة	2018-03-01	2018-02-25	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
سنغافورة	2018-03-01	2018-02-25	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
سنغافورة	2018-03-01	2018-02-25	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
سنغافورة	2018-03-01	2018-02-25	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
هونغ كونغ	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
هونغ كونغ	2018-03-01	2018-02-25	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
هونغ كونغ	2018-03-01	2018-02-25	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
الرياض	2018-03-01	2018-02-25	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الرياض	2018-03-01	2018-02-25	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جدة	2018-03-01	2018-02-25	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
جدة	2018-03-01	2018-02-25	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
جنيف	2018-03-15	2018-03-04	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
ميونيخ	2018-03-15	2018-03-04	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
شرم الشيخ	2018-03-15	2018-03-04	استراتيجيات التسويق والدعاية	125

شرم الشيخ	2018-03-15	2018-03-04	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
باريس	2018-03-08	2018-03-04	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-03-15	2018-03-04	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-03-08	2018-03-04	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جنيف	2018-03-15	2018-03-04	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الدار البيضاء	2018-03-15	2018-03-04	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
امستردام	2018-03-15	2018-03-04	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
امستردام	2018-03-08	2018-03-04	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الدار البيضاء	2018-03-08	2018-03-04	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
باريس	2018-03-08	2018-03-04	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
جنيف	2018-03-08	2018-03-04	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
فيينا	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
ميونيخ	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
اسطنبول	2018-03-08	2018-03-04	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
المنامة	2018-03-08	2018-03-04	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
بوسطن	2018-03-08	2018-03-04	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
روما	2018-03-08	2018-03-04	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
براغ	2018-03-08	2018-03-04	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
بيروت	2018-03-08	2018-03-04	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
برشلونة	2018-03-08	2018-03-04	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
القاهرة	2018-03-08	2018-03-04	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
كوالالمبور	2018-03-08	2018-03-04	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
لندن	2018-03-08	2018-03-04	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
مدريد	2018-03-08	2018-03-04	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
أبو ظبي	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
عمان	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جاكرتا	2018-03-08	2018-03-04	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
شرم الشيخ	2018-03-08	2018-03-04	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850

شرم الشيخ	2018-03-08	2018-03-04	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
امستردام	2018-03-08	2018-03-04	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الدار البيضاء	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
باريس	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
امستردام	2018-03-08	2018-03-04	مهارات بحوث التسويق	856
الدار البيضاء	2018-03-08	2018-03-04	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
باريس	2018-03-08	2018-03-04	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جنيف	2018-03-08	2018-03-04	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
فيينا	2018-03-08	2018-03-04	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
ميونيخ	2018-03-08	2018-03-04	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
اسطنبول	2018-03-08	2018-03-04	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
المنامة	2018-03-08	2018-03-04	مهارات التفاوض البيعي	864
بوسطن	2018-03-08	2018-03-04	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
روما	2018-03-08	2018-03-04	التمييز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
براغ	2018-03-08	2018-03-04	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
بيروت	2018-03-08	2018-03-04	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
برشلونة	2018-03-08	2018-03-04	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
دبي	2018-03-08	2018-03-04	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
القاهرة	2018-03-08	2018-03-04	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
كوالالمبور	2018-03-08	2018-03-04	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
لندن	2018-03-08	2018-03-04	الإدارة الفعالة للتسويق	873
مدريد	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
أبو ظبي	2018-03-08	2018-03-04	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
عمان	2018-03-08	2018-03-04	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جاكرتا	2018-03-08	2018-03-04	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
شرم الشيخ	2018-03-08	2018-03-04	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
شرم الشيخ	2018-03-08	2018-03-04	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
امستردام	2018-03-08	2018-03-04	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الدار البيضاء	2018-03-08	2018-03-04	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
باريس	2018-03-08	2018-03-04	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جنيف	2018-03-08	2018-03-04	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
فيينا	2018-03-08	2018-03-04	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
ميونيخ	2018-03-08	2018-03-04	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
اسطنبول	2018-03-08	2018-03-04	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891

المنامة	2018-03-08	2018-03-04	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
بوسطن	2018-03-08	2018-03-04	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-03-15	2018-03-04	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-03-08	2018-03-04	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الكويت	2018-03-08	2018-03-04	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
سنغافورة	2018-03-08	2018-03-04	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
سنغافورة	2018-03-08	2018-03-04	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-04	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-04	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
هونغ كونغ	2018-03-08	2018-03-04	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
هونغ كونغ	2018-03-08	2018-03-04	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
هونغ كونغ	2018-03-08	2018-03-04	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
الرياض	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الرياض	2018-03-08	2018-03-04	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جدة	2018-03-08	2018-03-04	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جدة	2018-03-08	2018-03-04	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
فيينا	2018-03-22	2018-03-11	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
اسطنبول	2018-03-22	2018-03-11	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
امستردام	2018-03-22	2018-03-11	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
امستردام	2018-03-22	2018-03-11	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جنيف	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
فيينا	2018-03-22	2018-03-11	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
باريس	2018-03-22	2018-03-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الدار البيضاء	2018-03-22	2018-03-11	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الدار البيضاء	2018-03-15	2018-03-11	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
باريس	2018-03-15	2018-03-11	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
جنيف	2018-03-15	2018-03-11	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
فيينا	2018-03-15	2018-03-11	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
ميونيخ	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
اسطنبول	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية	833

			لبحوث السوق	
المنامة	2018-03-15	2018-03-11	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
بوسطن	2018-03-15	2018-03-11	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
روما	2018-03-15	2018-03-11	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
براغ	2018-03-15	2018-03-11	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
بيروت	2018-03-15	2018-03-11	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
برشلونة	2018-03-15	2018-03-11	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
دبي	2018-03-15	2018-03-11	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
دبي	2018-03-15	2018-03-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
القاهرة	2018-03-15	2018-03-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
كوالالمپور	2018-03-15	2018-03-11	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
لندن	2018-03-15	2018-03-11	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
مدريد	2018-03-15	2018-03-11	إدارة فريق المبيعات وفتوات التسويق	845
أبو ظبي	2018-03-15	2018-03-11	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
عمان	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جاكرتا	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
شرم الشيخ	2018-03-15	2018-03-11	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
امستردام	2018-03-15	2018-03-11	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
امستردام	2018-03-15	2018-03-11	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الدار البيضاء	2018-03-15	2018-03-11	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
باريس	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جنيف	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الدار البيضاء	2018-03-15	2018-03-11	مهارات بحوث التسويق	856
باريس	2018-03-15	2018-03-11	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جنيف	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
فيينا	2018-03-15	2018-03-11	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
ميونيخ	2018-03-15	2018-03-11	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
اسطنبول	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
المنامة	2018-03-15	2018-03-11	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
بوسطن	2018-03-15	2018-03-11	مهارات التفاوض البيعي	864
روما	2018-03-15	2018-03-11	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
براغ	2018-03-15	2018-03-11	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866

بيروت	2018-03-15	2018-03-11	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
برشلونة	2018-03-15	2018-03-11	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
دبي	2018-03-15	2018-03-11	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
القاهرة	2018-03-15	2018-03-11	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
كوالالمبور	2018-03-15	2018-03-11	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
لندن	2018-03-15	2018-03-11	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
مدريد	2018-03-15	2018-03-11	الإدارة الفعالة للتسويق	873
أبو ظبي	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
عمان	2018-03-15	2018-03-11	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جاكرتا	2018-03-15	2018-03-11	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
شرم الشيخ	2018-03-15	2018-03-11	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
امستردام	2018-03-15	2018-03-11	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
امستردام	2018-03-15	2018-03-11	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
الدار البيضاء	2018-03-15	2018-03-11	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
باريس	2018-03-15	2018-03-11	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جنيف	2018-03-15	2018-03-11	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
فيينا	2018-03-15	2018-03-11	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
ميونيخ	2018-03-15	2018-03-11	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
اسطنبول	2018-03-15	2018-03-11	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
المنامة	2018-03-15	2018-03-11	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
بوسطن	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
روما	2018-03-15	2018-03-11	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-03-22	2018-03-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-03-15	2018-03-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الكويت	2018-03-15	2018-03-11	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
سنغافورة	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
سنغافورة	2018-03-15	2018-03-11	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-11	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-11	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
هونغ كونغ	2018-03-15	2018-03-11	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
الرياض	2018-03-15	2018-03-11	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى	846

			السوق	
الرياض	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جدة	2018-03-15	2018-03-11	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جدة	2018-03-15	2018-03-11	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-18	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
المنامة	2018-03-29	2018-03-18	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الدار البيضاء	2018-03-29	2018-03-18	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الدار البيضاء	2018-03-29	2018-03-18	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
فيينا	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-18	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
جنيف	2018-03-29	2018-03-18	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
باريس	2018-03-29	2018-03-18	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
باريس	2018-03-22	2018-03-18	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جنيف	2018-03-22	2018-03-18	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
فيينا	2018-03-22	2018-03-18	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
ميونيخ	2018-03-22	2018-03-18	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
اسطنبول	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
المنامة	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
بوسطن	2018-03-22	2018-03-18	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
روما	2018-03-22	2018-03-18	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
براغ	2018-03-22	2018-03-18	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
بيروت	2018-03-22	2018-03-18	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
برشلونة	2018-03-22	2018-03-18	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
دبي	2018-03-22	2018-03-18	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
القاهرة	2018-03-22	2018-03-18	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
كوالالمبور	2018-03-22	2018-03-18	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
لندن	2018-03-22	2018-03-18	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
مدريد	2018-03-22	2018-03-18	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844

أبو ظبي	2018-03-22	2018-03-18	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
عمان	2018-03-22	2018-03-18	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جاكرتا	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
شرم الشيخ	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
امستردام	2018-03-22	2018-03-18	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الدار البيضاء	2018-03-22	2018-03-18	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الدار البيضاء	2018-03-22	2018-03-18	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
باريس	2018-03-22	2018-03-18	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جنيف	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
فيينا	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
باريس	2018-03-22	2018-03-18	مهارات بحوث التسويق	856
جنيف	2018-03-22	2018-03-18	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
فيينا	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
ميونيخ	2018-03-22	2018-03-18	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
اسطنبول	2018-03-22	2018-03-18	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
المنامة	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
بوسطن	2018-03-22	2018-03-18	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
روما	2018-03-22	2018-03-18	مهارات التفاوض البيعي	864
براغ	2018-03-22	2018-03-18	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
بيروت	2018-03-22	2018-03-18	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
برشلونة	2018-03-22	2018-03-18	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
دبي	2018-03-22	2018-03-18	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
القاهرة	2018-03-22	2018-03-18	محاوير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
كوالالمبور	2018-03-22	2018-03-18	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
لندن	2018-03-22	2018-03-18	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
مدريد	2018-03-22	2018-03-18	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
أبو ظبي	2018-03-22	2018-03-18	الإدارة الفعالة للتسويق	873
عمان	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جاكرتا	2018-03-22	2018-03-18	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
شرم الشيخ	2018-03-22	2018-03-18	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
امستردام	2018-03-22	2018-03-18	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
الدار البيضاء	2018-03-22	2018-03-18	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
الدار البيضاء	2018-03-22	2018-03-18	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884

باريس	2018-03-22	2018-03-18	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جنيف	2018-03-22	2018-03-18	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
فيينا	2018-03-22	2018-03-18	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
ميونيخ	2018-03-22	2018-03-18	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
اسطنبول	2018-03-22	2018-03-18	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
المنامة	2018-03-22	2018-03-18	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
بوسطن	2018-03-22	2018-03-18	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
روما	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
براغ	2018-03-22	2018-03-18	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-03-22	2018-03-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-03-29	2018-03-18	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-03-22	2018-03-18	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الكويت	2018-03-22	2018-03-18	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
سنغافورة	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
سنغافورة	2018-03-22	2018-03-18	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
هونغ كونغ	2018-03-29	2018-03-18	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
هونغ كونغ	2018-03-22	2018-03-18	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
هونغ كونغ	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
هونغ كونغ	2018-03-22	2018-03-18	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
هونغ كونغ	2018-03-22	2018-03-18	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
الرياض	2018-03-22	2018-03-18	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الرياض	2018-03-22	2018-03-18	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جدة	2018-03-22	2018-03-18	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جدة	2018-03-22	2018-03-18	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
اسطنبول	2018-04-05	2018-03-25	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
بوسطن	2018-04-05	2018-03-25	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
باريس	2018-04-05	2018-03-25	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
باريس	2018-04-05	2018-03-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-25	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-04-05	2018-03-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124

اسطنبول	2018-04-05	2018-03-25	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
فيينا	2018-04-05	2018-03-25	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جنيف	2018-04-05	2018-03-25	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جنيف	2018-03-29	2018-03-25	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
فيينا	2018-03-29	2018-03-25	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-25	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
اسطنبول	2018-03-29	2018-03-25	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
المنامة	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
بوسطن	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
روما	2018-03-29	2018-03-25	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
براغ	2018-03-29	2018-03-25	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
بيروت	2018-03-29	2018-03-25	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
برشلونة	2018-03-29	2018-03-25	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
دبي	2018-03-29	2018-03-25	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
القاهرة	2018-03-29	2018-03-25	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
كوالالمبور	2018-03-29	2018-03-25	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
لندن	2018-03-29	2018-03-25	النكأء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
مدريد	2018-03-29	2018-03-25	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
أبو ظبي	2018-03-29	2018-03-25	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
عمان	2018-03-29	2018-03-25	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جاكرتا	2018-03-29	2018-03-25	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
شرم الشيخ	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
امستردام	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الدار البيضاء	2018-03-29	2018-03-25	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
باريس	2018-03-29	2018-03-25	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
باريس	2018-03-29	2018-03-25	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جنيف	2018-03-29	2018-03-25	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
فيينا	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجيات تسويق الخدمات	855

جنيف	2018-03-29	2018-03-25	مهارات بحوث التسويق	856
فيينا	2018-03-29	2018-03-25	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-25	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
اسطنبول	2018-03-29	2018-03-25	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
المنامة	2018-03-29	2018-03-25	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
بوسطن	2018-03-29	2018-03-25	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
روما	2018-03-29	2018-03-25	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
براغ	2018-03-29	2018-03-25	مهارات التفاوض البيعي	864
بيروت	2018-03-29	2018-03-25	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
برشلونة	2018-03-29	2018-03-25	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
دبي	2018-03-29	2018-03-25	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
القاهرة	2018-03-29	2018-03-25	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
كوالالمبور	2018-03-29	2018-03-25	معايير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
لندن	2018-03-29	2018-03-25	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
مدريد	2018-03-29	2018-03-25	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
أبو ظبي	2018-03-29	2018-03-25	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
عمان	2018-03-29	2018-03-25	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جاكرتا	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
شرم الشيخ	2018-03-29	2018-03-25	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
امستردام	2018-03-29	2018-03-25	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الدار البيضاء	2018-03-29	2018-03-25	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
باريس	2018-03-29	2018-03-25	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
باريس	2018-03-29	2018-03-25	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جنيف	2018-03-29	2018-03-25	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
فيينا	2018-03-29	2018-03-25	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
ميونيخ	2018-03-29	2018-03-25	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
اسطنبول	2018-03-29	2018-03-25	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
المنامة	2018-03-29	2018-03-25	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
بوسطن	2018-03-29	2018-03-25	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
روما	2018-03-29	2018-03-25	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
براغ	2018-03-29	2018-03-25	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
بيروت	2018-03-29	2018-03-25	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-04-05	2018-03-25	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-03-29	2018-03-25	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الكويت	2018-03-29	2018-03-25	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868

سنغافورة	2018-03-29	2018-03-25	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
سنغافورة	2018-03-29	2018-03-25	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
هونغ كونغ	2018-04-05	2018-03-25	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
هونغ كونغ	2018-03-29	2018-03-25	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
هونغ كونغ	2018-03-29	2018-03-25	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
هونغ كونغ	2018-03-29	2018-03-25	مهارات بحوث التسويق	856
هونغ كونغ	2018-03-29	2018-03-25	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الرياض	2018-03-29	2018-03-25	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الرياض	2018-03-29	2018-03-25	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جدة	2018-03-29	2018-03-25	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جدة	2018-03-29	2018-03-25	الإدارة الفعالة للتسويق	873
المنامة	2018-04-12	2018-04-01	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
روما	2018-04-12	2018-04-01	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جنيف	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جنيف	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
اسطنبول	2018-04-05	2018-04-01	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
القاهرة	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
المنامة	2018-04-12	2018-04-01	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
ميونيخ	2018-04-12	2018-04-01	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
فيينا	2018-04-12	2018-04-01	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
فيينا	2018-04-05	2018-04-01	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
ميونيخ	2018-04-05	2018-04-01	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
اسطنبول	2018-04-05	2018-04-01	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
المنامة	2018-04-05	2018-04-01	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
بوسطن	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
روما	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
براغ	2018-04-05	2018-04-01	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
بيروت	2018-04-05	2018-04-01	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836

برشلونة	2018-04-05	2018-04-01	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
دبي	2018-04-05	2018-04-01	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
القاهرة	2018-04-05	2018-04-01	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
كوالالمبور	2018-04-05	2018-04-01	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
لندن	2018-04-05	2018-04-01	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
مدريد	2018-04-05	2018-04-01	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
أبو ظبي	2018-04-05	2018-04-01	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
عمان	2018-04-05	2018-04-01	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
جاكرتا	2018-04-05	2018-04-01	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
شرم الشيخ	2018-04-05	2018-04-01	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
امستردام	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الدار البيضاء	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
باريس	2018-04-05	2018-04-01	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
جنيف	2018-04-05	2018-04-01	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جنيف	2018-04-05	2018-04-01	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
فيينا	2018-04-05	2018-04-01	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
ميونيخ	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
اسطنبول	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
فيينا	2018-04-05	2018-04-01	مهارات بحوث التسويق	856
ميونيخ	2018-04-05	2018-04-01	المهارات البيعية و التسويقية لمدوب المبيعات الناجح	857
اسطنبول	2018-04-05	2018-04-01	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
المنامة	2018-04-05	2018-04-01	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
بوسطن	2018-04-05	2018-04-01	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
روما	2018-04-05	2018-04-01	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
براغ	2018-04-05	2018-04-01	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
بيروت	2018-04-05	2018-04-01	مهارات التفاوض البيعي	864
برشلونة	2018-04-05	2018-04-01	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
دبي	2018-04-05	2018-04-01	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
القاهرة	2018-04-05	2018-04-01	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
كوالالمبور	2018-04-05	2018-04-01	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
لندن	2018-04-05	2018-04-01	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
مدريد	2018-04-05	2018-04-01	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
أبو ظبي	2018-04-05	2018-04-01	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871

عمان	2018-04-05	2018-04-01	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جاكرتا	2018-04-05	2018-04-01	الإدارة الفعالة للتسويق	873
شرم الشيخ	2018-04-05	2018-04-01	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
امستردام	2018-04-05	2018-04-01	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
الدار البيضاء	2018-04-05	2018-04-01	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
باريس	2018-04-05	2018-04-01	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
جنيف	2018-04-05	2018-04-01	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جنيف	2018-04-05	2018-04-01	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
فيينا	2018-04-05	2018-04-01	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
ميونيخ	2018-04-05	2018-04-01	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
اسطنبول	2018-04-05	2018-04-01	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
المنامة	2018-04-05	2018-04-01	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
بوسطن	2018-04-05	2018-04-01	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
روما	2018-04-05	2018-04-01	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
براغ	2018-04-05	2018-04-01	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
بيروت	2018-04-05	2018-04-01	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
برشلونة	2018-04-05	2018-04-01	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-04-12	2018-04-01	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الكويت	2018-04-05	2018-04-01	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الكويت	2018-04-05	2018-04-01	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
سنغافورة	2018-04-05	2018-04-01	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
سنغافورة	2018-04-05	2018-04-01	الإدارة الفعالة للتسويق	873
هونغ كونغ	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
هونغ كونغ	2018-04-12	2018-04-01	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
هونغ كونغ	2018-04-05	2018-04-01	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
هونغ كونغ	2018-04-05	2018-04-01	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
هونغ كونغ	2018-04-05	2018-04-01	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
هونغ كونغ	2018-04-05	2018-04-01	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
الرياض	2018-04-05	2018-04-01	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الرياض	2018-04-05	2018-04-01	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
جدة	2018-04-05	2018-04-01	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844

جدة	2018-04-05	2018-04-01	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
بوسطن	2018-04-19	2018-04-08	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
براغ	2018-04-19	2018-04-08	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
فيينا	2018-04-19	2018-04-08	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
فيينا	2018-04-19	2018-04-08	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
المنامة	2018-04-12	2018-04-08	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
بوسطن	2018-04-19	2018-04-08	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
اسطنبول	2018-04-19	2018-04-08	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهج الجودة الشاملة	127
ميونيخ	2018-04-19	2018-04-08	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
ميونيخ	2018-04-12	2018-04-08	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
اسطنبول	2018-04-12	2018-04-08	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
المنامة	2018-04-12	2018-04-08	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
بوسطن	2018-04-12	2018-04-08	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
روما	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
براغ	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
بيروت	2018-04-12	2018-04-08	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
برشلونة	2018-04-12	2018-04-08	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
دبي	2018-04-12	2018-04-08	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
القاهرة	2018-04-12	2018-04-08	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
كوالالمبور	2018-04-12	2018-04-08	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
لندن	2018-04-12	2018-04-08	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
مدريد	2018-04-12	2018-04-08	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
أبو ظبي	2018-04-12	2018-04-08	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
عمان	2018-04-12	2018-04-08	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جاكرتا	2018-04-12	2018-04-08	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
شرم الشيخ	2018-04-12	2018-04-08	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
امستردام	2018-04-12	2018-04-08	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الدار البيضاء	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847

باريس	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جنيف	2018-04-12	2018-04-08	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
فيينا	2018-04-12	2018-04-08	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
فيينا	2018-04-12	2018-04-08	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
ميونيخ	2018-04-12	2018-04-08	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
اسطنبول	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
المنامة	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
ميونيخ	2018-04-12	2018-04-08	مهارات بحوث التسويق	856
اسطنبول	2018-04-12	2018-04-08	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
المنامة	2018-04-12	2018-04-08	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
بوسطن	2018-04-12	2018-04-08	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
روما	2018-04-12	2018-04-08	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
براغ	2018-04-12	2018-04-08	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
بيروت	2018-04-12	2018-04-08	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
برشلونة	2018-04-12	2018-04-08	مهارات التفاوض البيعي	864
دبي	2018-04-12	2018-04-08	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
القاهرة	2018-04-12	2018-04-08	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
كوالالمبور	2018-04-12	2018-04-08	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
لندن	2018-04-12	2018-04-08	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
مدريد	2018-04-12	2018-04-08	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
أبو ظبي	2018-04-12	2018-04-08	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
عمان	2018-04-12	2018-04-08	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
جاكرتا	2018-04-12	2018-04-08	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
شرم الشيخ	2018-04-12	2018-04-08	الإدارة الفعالة للتسويق	873
امستردام	2018-04-12	2018-04-08	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
الدار البيضاء	2018-04-12	2018-04-08	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
باريس	2018-04-12	2018-04-08	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جنيف	2018-04-12	2018-04-08	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
فيينا	2018-04-12	2018-04-08	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
فيينا	2018-04-12	2018-04-08	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
ميونيخ	2018-04-12	2018-04-08	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
اسطنبول	2018-04-12	2018-04-08	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
المنامة	2018-04-12	2018-04-08	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
بوسطن	2018-04-12	2018-04-08	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888

روما	2018-04-12	2018-04-08	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
براغ	2018-04-12	2018-04-08	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
بيروت	2018-04-12	2018-04-08	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
برشلونة	2018-04-12	2018-04-08	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
دبي	2018-04-12	2018-04-08	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-04-19	2018-04-08	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-04-12	2018-04-08	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
الكويت	2018-04-12	2018-04-08	التميز والابداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
سنغافورة	2018-04-12	2018-04-08	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
سنغافورة	2018-04-12	2018-04-08	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
هونغ كونغ	2018-04-12	2018-04-08	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
هونغ كونغ	2018-04-12	2018-04-08	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
الرياض	2018-04-12	2018-04-08	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الرياض	2018-04-12	2018-04-08	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جدة	2018-04-12	2018-04-08	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جدة	2018-04-12	2018-04-08	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
روما	2018-04-26	2018-04-15	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
ميونيخ	2018-04-26	2018-04-15	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
بيروت	2018-04-26	2018-04-15	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
ميونيخ	2018-04-26	2018-04-15	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
بوسطن	2018-04-19	2018-04-15	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
روما	2018-04-26	2018-04-15	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
المنامة	2018-04-26	2018-04-15	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
اسطنبول	2018-04-26	2018-04-15	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
اسطنبول	2018-04-19	2018-04-15	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
المنامة	2018-04-19	2018-04-15	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
بوسطن	2018-04-19	2018-04-15	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
روما	2018-04-19	2018-04-15	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
براغ	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
بيروت	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية	833

			لبحوث السوق	
برشلونة	2018-04-19	2018-04-15	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
دبي	2018-04-19	2018-04-15	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
القاهرة	2018-04-19	2018-04-15	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
كوالالمبور	2018-04-19	2018-04-15	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
لندن	2018-04-19	2018-04-15	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
مدريد	2018-04-19	2018-04-15	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
أبو ظبي	2018-04-19	2018-04-15	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
عمان	2018-04-19	2018-04-15	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جاكرتا	2018-04-19	2018-04-15	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
شرم الشيخ	2018-04-19	2018-04-15	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
امستردام	2018-04-19	2018-04-15	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الدار البيضاء	2018-04-19	2018-04-15	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
باريس	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جنيف	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
فيينا	2018-04-19	2018-04-15	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
ميونيخ	2018-04-19	2018-04-15	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
ميونيخ	2018-04-19	2018-04-15	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
اسطنبول	2018-04-19	2018-04-15	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
المنامة	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
بوسطن	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
اسطنبول	2018-04-19	2018-04-15	مهارات بحوث التسويق	856
المنامة	2018-04-19	2018-04-15	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
بوسطن	2018-04-19	2018-04-15	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
روما	2018-04-19	2018-04-15	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
براغ	2018-04-19	2018-04-15	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
بيروت	2018-04-19	2018-04-15	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
برشلونة	2018-04-19	2018-04-15	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
دبي	2018-04-19	2018-04-15	مهارات التفاوض البيعي	864
القاهرة	2018-04-19	2018-04-15	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
كوالالمبور	2018-04-19	2018-04-15	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
لندن	2018-04-19	2018-04-15	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
مدريد	2018-04-19	2018-04-15	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868

أبو ظبي	2018-04-19	2018-04-15	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
عمان	2018-04-19	2018-04-15	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جاكرتا	2018-04-19	2018-04-15	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
شرم الشيخ	2018-04-19	2018-04-15	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
امستردام	2018-04-19	2018-04-15	الإدارة الفعالة للتسويق	873
الدار البيضاء	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
باريس	2018-04-19	2018-04-15	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جنيف	2018-04-19	2018-04-15	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
فيينا	2018-04-19	2018-04-15	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
ميونيخ	2018-04-19	2018-04-15	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
ميونيخ	2018-04-19	2018-04-15	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
اسطنبول	2018-04-19	2018-04-15	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
المنامة	2018-04-19	2018-04-15	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
بوسطن	2018-04-19	2018-04-15	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
روما	2018-04-19	2018-04-15	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
براغ	2018-04-19	2018-04-15	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
بيروت	2018-04-19	2018-04-15	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
برشلونة	2018-04-19	2018-04-15	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
دبي	2018-04-19	2018-04-15	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
القاهرة	2018-04-19	2018-04-15	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-04-19	2018-04-15	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-04-26	2018-04-15	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-04-19	2018-04-15	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الكويت	2018-04-19	2018-04-15	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الكويت	2018-04-19	2018-04-15	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
سنغافورة	2018-04-19	2018-04-15	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
سنغافورة	2018-04-19	2018-04-15	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
هونغ كونغ	2018-04-19	2018-04-15	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
هونغ كونغ	2018-04-19	2018-04-15	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الرياض	2018-04-19	2018-04-15	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الرياض	2018-04-19	2018-04-15	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جدة	2018-04-19	2018-04-15	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جدة	2018-04-19	2018-04-15	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870

براغ	2018-05-03	2018-04-22	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
اسطنبول	2018-05-03	2018-04-22	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
برشلونة	2018-05-03	2018-04-22	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
اسطنبول	2018-05-03	2018-04-22	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
روما	2018-04-26	2018-04-22	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-05-03	2018-04-22	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
براغ	2018-05-03	2018-04-22	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
بوسطن	2018-05-03	2018-04-22	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
المنامة	2018-05-03	2018-04-22	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
المنامة	2018-04-26	2018-04-22	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
بوسطن	2018-04-26	2018-04-22	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
روما	2018-04-26	2018-04-22	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
براغ	2018-04-26	2018-04-22	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
بيروت	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
برشلونة	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
دبي	2018-04-26	2018-04-22	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
القاهرة	2018-04-26	2018-04-22	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
كوالالمبور	2018-04-26	2018-04-22	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
لندن	2018-04-26	2018-04-22	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
مدريد	2018-04-26	2018-04-22	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
أبو ظبي	2018-04-26	2018-04-22	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
عمان	2018-04-26	2018-04-22	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جاكرتا	2018-04-26	2018-04-22	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
شرم الشيخ	2018-04-26	2018-04-22	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
امستردام	2018-04-26	2018-04-22	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الدار البيضاء	2018-04-26	2018-04-22	إدارة فريق المبيعات وتقنيات التسويق	845
باريس	2018-04-26	2018-04-22	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جنيف	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847

فيينا	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
ميونيخ	2018-04-26	2018-04-22	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
اسطنبول	2018-04-26	2018-04-22	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
اسطنبول	2018-04-26	2018-04-22	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
المنامة	2018-04-26	2018-04-22	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
بوسطن	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
روما	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
المنامة	2018-04-26	2018-04-22	مهارات بحوث التسويق	856
بوسطن	2018-04-26	2018-04-22	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
روما	2018-04-26	2018-04-22	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
براغ	2018-04-26	2018-04-22	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
بيروت	2018-04-26	2018-04-22	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
برشلونة	2018-04-26	2018-04-22	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
دبي	2018-04-26	2018-04-22	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
القاهرة	2018-04-26	2018-04-22	مهارات التفاوض البيعي	864
كوالالمبور	2018-04-26	2018-04-22	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
لندن	2018-04-26	2018-04-22	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
مدريد	2018-04-26	2018-04-22	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
أبو ظبي	2018-04-26	2018-04-22	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
عمان	2018-04-26	2018-04-22	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جاكرتا	2018-04-26	2018-04-22	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
شرم الشيخ	2018-04-26	2018-04-22	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
امستردام	2018-04-26	2018-04-22	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
الدار البيضاء	2018-04-26	2018-04-22	الإدارة الفعالة للتسويق	873
باريس	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جنيف	2018-04-26	2018-04-22	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
فيينا	2018-04-26	2018-04-22	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
ميونيخ	2018-04-26	2018-04-22	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
اسطنبول	2018-04-26	2018-04-22	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
اسطنبول	2018-04-26	2018-04-22	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
المنامة	2018-04-26	2018-04-22	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
بوسطن	2018-04-26	2018-04-22	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
روما	2018-04-26	2018-04-22	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
براغ	2018-04-26	2018-04-22	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888

بيروت	2018-04-26	2018-04-22	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
برشلونة	2018-04-26	2018-04-22	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
دبي	2018-04-26	2018-04-22	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
القاهرة	2018-04-26	2018-04-22	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
كوالالمبور	2018-04-26	2018-04-22	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-05-03	2018-04-22	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-04-26	2018-04-22	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الكويت	2018-04-26	2018-04-22	مهارات التفاوض البيعي	864
الكويت	2018-04-26	2018-04-22	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
سنغافورة	2018-04-26	2018-04-22	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
سنغافورة	2018-04-26	2018-04-22	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
هونغ كونغ	2018-04-26	2018-04-22	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
هونغ كونغ	2018-04-26	2018-04-22	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
الرياض	2018-04-26	2018-04-22	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الرياض	2018-04-26	2018-04-22	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
جدة	2018-04-26	2018-04-22	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جدة	2018-04-26	2018-04-22	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
بيروت	2018-05-10	2018-04-29	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
المنامة	2018-05-10	2018-04-29	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-05-10	2018-04-29	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
المنامة	2018-05-10	2018-04-29	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
براغ	2018-05-03	2018-04-29	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-05-10	2018-04-29	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
بيروت	2018-05-10	2018-04-29	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
روما	2018-05-10	2018-04-29	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
بوسطن	2018-05-10	2018-04-29	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
بوسطن	2018-05-03	2018-04-29	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
روما	2018-05-03	2018-04-29	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مرحة	829
براغ	2018-05-03	2018-04-29	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
بيروت	2018-05-03	2018-04-29	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
برشلونة	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
دبي	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية	833

			لبحوث السوق	
القاهرة	2018-05-03	2018-04-29	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
كوالمبور	2018-05-03	2018-04-29	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
لندن	2018-05-03	2018-04-29	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
مدريد	2018-05-03	2018-04-29	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
أبو ظبي	2018-05-03	2018-04-29	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
عمان	2018-05-03	2018-04-29	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جاكرتا	2018-05-03	2018-04-29	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
شرم الشيخ	2018-05-03	2018-04-29	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
امستردام	2018-05-03	2018-04-29	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الدار البيضاء	2018-05-03	2018-04-29	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
باريس	2018-05-03	2018-04-29	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جنيف	2018-05-03	2018-04-29	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
فيينا	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
ميونيخ	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
اسطنبول	2018-05-03	2018-04-29	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
المنامة	2018-05-03	2018-04-29	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
المنامة	2018-05-03	2018-04-29	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
بوسطن	2018-05-03	2018-04-29	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
روما	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
براغ	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
بوسطن	2018-05-03	2018-04-29	مهارات بحوث التسويق	856
روما	2018-05-03	2018-04-29	المهارات البيعية و التسويقية لمدنوب المبيعات الناجح	857
براغ	2018-05-03	2018-04-29	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
بيروت	2018-05-03	2018-04-29	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
برشلونة	2018-05-03	2018-04-29	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
دبي	2018-05-03	2018-04-29	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
القاهرة	2018-05-03	2018-04-29	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
كوالمبور	2018-05-03	2018-04-29	مهارات التفاوض البيعي	864
لندن	2018-05-03	2018-04-29	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
مدريد	2018-05-03	2018-04-29	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
أبو ظبي	2018-05-03	2018-04-29	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
عمان	2018-05-03	2018-04-29	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868

جاكرتا	2018-05-03	2018-04-29	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
شرم الشيخ	2018-05-03	2018-04-29	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
امستردام	2018-05-03	2018-04-29	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الدار البيضاء	2018-05-03	2018-04-29	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
باريس	2018-05-03	2018-04-29	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جنيف	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
فيينا	2018-05-03	2018-04-29	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
ميونيخ	2018-05-03	2018-04-29	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
اسطنبول	2018-05-03	2018-04-29	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
المنامة	2018-05-03	2018-04-29	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
المنامة	2018-05-03	2018-04-29	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
بوسطن	2018-05-03	2018-04-29	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
روما	2018-05-03	2018-04-29	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
براغ	2018-05-03	2018-04-29	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
بيروت	2018-05-03	2018-04-29	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
برشلونة	2018-05-03	2018-04-29	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
دبي	2018-05-03	2018-04-29	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
القاهرة	2018-05-03	2018-04-29	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
كوالالمبور	2018-05-03	2018-04-29	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2018-05-03	2018-04-29	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-05-03	2018-04-29	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
الكويت	2018-05-03	2018-04-29	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الكويت	2018-05-03	2018-04-29	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
سنغافورة	2018-05-03	2018-04-29	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
سنغافورة	2018-05-03	2018-04-29	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
هونغ كونغ	2018-05-03	2018-04-29	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
هونغ كونغ	2018-05-03	2018-04-29	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
الرياض	2018-05-03	2018-04-29	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الرياض	2018-05-03	2018-04-29	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جدة	2018-05-03	2018-04-29	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جدة	2018-05-03	2018-04-29	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
برشلونة	2018-05-17	2018-05-06	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
بوسطن	2018-05-17	2018-05-06	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
القاهرة	2018-05-17	2018-05-06	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء	131

			مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	
بيروت	2018-05-10	2018-05-06	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
بوسطن	2018-05-17	2018-05-06	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
برشلونة	2018-05-17	2018-05-06	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
براغ	2018-05-17	2018-05-06	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
روما	2018-05-17	2018-05-06	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
روما	2018-05-10	2018-05-06	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
براغ	2018-05-10	2018-05-06	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإادامة علاقات عملاء مريحة	829
بيروت	2018-05-10	2018-05-06	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
برشلونة	2018-05-10	2018-05-06	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
دبي	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
القاهرة	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
كوالالمبور	2018-05-10	2018-05-06	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
لندن	2018-05-10	2018-05-06	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
مدريد	2018-05-10	2018-05-06	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
أبو ظبي	2018-05-10	2018-05-06	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
عمان	2018-05-10	2018-05-06	مفهوم البيع الاستراتيجي وأثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
جاكرتا	2018-05-10	2018-05-06	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
شرم الشيخ	2018-05-10	2018-05-06	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
امستردام	2018-05-10	2018-05-06	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الدار البيضاء	2018-05-10	2018-05-06	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
باريس	2018-05-10	2018-05-06	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
جنيف	2018-05-10	2018-05-06	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
فيينا	2018-05-10	2018-05-06	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
ميونيخ	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
اسطنبول	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
المنامة	2018-05-10	2018-05-06	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
بوسطن	2018-05-10	2018-05-06	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
بوسطن	2018-05-10	2018-05-06	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851

روما	2018-05-10	2018-05-06	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
براغ	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
بيروت	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
روما	2018-05-10	2018-05-06	مهارات بحوث التسويق	856
براغ	2018-05-10	2018-05-06	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
بيروت	2018-05-10	2018-05-06	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
برشلونة	2018-05-10	2018-05-06	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
دبي	2018-05-10	2018-05-06	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
القاهرة	2018-05-10	2018-05-06	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
كوالالمبور	2018-05-10	2018-05-06	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
لندن	2018-05-10	2018-05-06	مهارات التفاوض البيعي	864
مدريد	2018-05-10	2018-05-06	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
أبو ظبي	2018-05-10	2018-05-06	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
عمان	2018-05-10	2018-05-06	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جاكرتا	2018-05-10	2018-05-06	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
شرم الشيخ	2018-05-10	2018-05-06	معايير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
امستردام	2018-05-10	2018-05-06	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الدار البيضاء	2018-05-10	2018-05-06	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
باريس	2018-05-10	2018-05-06	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جنيف	2018-05-10	2018-05-06	الإدارة الفعالة للتسويق	873
فيينا	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
ميونيخ	2018-05-10	2018-05-06	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
اسطنبول	2018-05-10	2018-05-06	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
المنامة	2018-05-10	2018-05-06	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
بوسطن	2018-05-10	2018-05-06	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
بوسطن	2018-05-10	2018-05-06	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
روما	2018-05-10	2018-05-06	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
براغ	2018-05-10	2018-05-06	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
بيروت	2018-05-10	2018-05-06	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
برشلونة	2018-05-10	2018-05-06	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
دبي	2018-05-10	2018-05-06	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
القاهرة	2018-05-10	2018-05-06	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
كوالالمبور	2018-05-10	2018-05-06	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
لندن	2018-05-10	2018-05-06	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
مدريد	2018-05-10	2018-05-06	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894

دبي	2018-05-17	2018-05-06	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-05-17	2018-05-06	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-05-10	2018-05-06	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الكويت	2018-05-10	2018-05-06	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الكويت	2018-05-10	2018-05-06	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
سنغافورة	2018-05-10	2018-05-06	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
سنغافورة	2018-05-10	2018-05-06	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
هونغ كونغ	2018-05-10	2018-05-06	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
هونغ كونغ	2018-05-10	2018-05-06	الإدارة الفعالة للتسويق	873
الرياض	2018-05-10	2018-05-06	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
الرياض	2018-05-10	2018-05-06	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جدة	2018-05-10	2018-05-06	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
جدة	2018-05-10	2018-05-06	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
دبي	2018-05-24	2018-05-13	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
روما	2018-05-24	2018-05-13	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
كوالالمبور	2018-05-24	2018-05-13	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
برشلونة	2018-05-17	2018-05-13	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
روما	2018-05-24	2018-05-13	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-05-24	2018-05-13	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
بيروت	2018-05-24	2018-05-13	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
براغ	2018-05-24	2018-05-13	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
براغ	2018-05-17	2018-05-13	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
بيروت	2018-05-17	2018-05-13	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
برشلونة	2018-05-17	2018-05-13	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
دبي	2018-05-17	2018-05-13	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
القاهرة	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
كوالالمبور	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
لندن	2018-05-17	2018-05-13	الاتجاهات والأساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
مدريد	2018-05-17	2018-05-13	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836

أبو ظبي	2018-05-17	2018-05-13	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
عمان	2018-05-17	2018-05-13	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
جاكرتا	2018-05-17	2018-05-13	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
شرم الشيخ	2018-05-17	2018-05-13	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
امستردام	2018-05-17	2018-05-13	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الدار البيضاء	2018-05-17	2018-05-13	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
باريس	2018-05-17	2018-05-13	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جنيف	2018-05-17	2018-05-13	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
فيينا	2018-05-17	2018-05-13	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
ميونيخ	2018-05-17	2018-05-13	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
اسطنبول	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
المنامة	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
بوسطن	2018-05-17	2018-05-13	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
روما	2018-05-17	2018-05-13	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
روما	2018-05-17	2018-05-13	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
براغ	2018-05-17	2018-05-13	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
بيروت	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
برشلونة	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
براغ	2018-05-17	2018-05-13	مهارات بحوث التسويق	856
بيروت	2018-05-17	2018-05-13	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
برشلونة	2018-05-17	2018-05-13	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
دبي	2018-05-17	2018-05-13	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
القاهرة	2018-05-17	2018-05-13	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
كوالالمبور	2018-05-17	2018-05-13	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
لندن	2018-05-17	2018-05-13	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
مدريد	2018-05-17	2018-05-13	مهارات التفاوض البيعي	864
أبو ظبي	2018-05-17	2018-05-13	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
عمان	2018-05-17	2018-05-13	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جاكرتا	2018-05-17	2018-05-13	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
شرم الشيخ	2018-05-17	2018-05-13	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
امستردام	2018-05-17	2018-05-13	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الدار البيضاء	2018-05-17	2018-05-13	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870

باريس	2018-05-17	2018-05-13	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
جنيف	2018-05-17	2018-05-13	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
فيينا	2018-05-17	2018-05-13	الإدارة الفعالة للتسويق	873
ميونيخ	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
اسطنبول	2018-05-17	2018-05-13	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
المنامة	2018-05-17	2018-05-13	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
بوسطن	2018-05-17	2018-05-13	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
روما	2018-05-17	2018-05-13	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
روما	2018-05-17	2018-05-13	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
براغ	2018-05-17	2018-05-13	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
بيروت	2018-05-17	2018-05-13	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
برشلونة	2018-05-17	2018-05-13	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
دبي	2018-05-17	2018-05-13	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
القاهرة	2018-05-17	2018-05-13	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
كوالالمبور	2018-05-17	2018-05-13	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
لندن	2018-05-17	2018-05-13	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
مدريد	2018-05-17	2018-05-13	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
أبو ظبي	2018-05-17	2018-05-13	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-05-24	2018-05-13	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-05-17	2018-05-13	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الكويت	2018-05-17	2018-05-13	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الكويت	2018-05-17	2018-05-13	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
سنغافورة	2018-05-17	2018-05-13	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
سنغافورة	2018-05-17	2018-05-13	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
هونغ كونغ	2018-05-17	2018-05-13	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
هونغ كونغ	2018-05-17	2018-05-13	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
الرياض	2018-05-17	2018-05-13	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الرياض	2018-05-17	2018-05-13	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الرياض	2018-05-17	2018-05-13	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
جدة	2018-05-17	2018-05-13	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
جدة	2018-05-17	2018-05-13	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
القاهرة	2018-06-28	2018-06-17	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
لندن	2018-06-28	2018-06-17	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131

دبي	2018-06-21	2018-06-17	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
براغ	2018-06-28	2018-06-17	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
براغ	2018-06-28	2018-06-17	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
القاهرة	2018-06-28	2018-06-17	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
برشلونة	2018-06-28	2018-06-17	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهج الجودة الشاملة	127
بيروت	2018-06-28	2018-06-17	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة واستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
بيروت	2018-06-21	2018-06-17	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
برشلونة	2018-06-21	2018-06-17	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
دبي	2018-06-21	2018-06-17	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
القاهرة	2018-06-21	2018-06-17	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
كوالالمپور	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
لندن	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
مدريد	2018-06-21	2018-06-17	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
أبو ظبي	2018-06-21	2018-06-17	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
عمان	2018-06-21	2018-06-17	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جاكرتا	2018-06-21	2018-06-17	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
شرم الشيخ	2018-06-21	2018-06-17	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
امستردام	2018-06-21	2018-06-17	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الدار البيضاء	2018-06-21	2018-06-17	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
باريس	2018-06-21	2018-06-17	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جنيف	2018-06-21	2018-06-17	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
فيينا	2018-06-21	2018-06-17	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
ميونيخ	2018-06-21	2018-06-17	إدارة فريق المبيعات وفتوات التسويق	845
اسطنبول	2018-06-21	2018-06-17	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
المنامة	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
بوسطن	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
روما	2018-06-21	2018-06-17	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
براغ	2018-06-21	2018-06-17	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850

براغ	2018-06-21	2018-06-17	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
بيروت	2018-06-21	2018-06-17	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
برشلونة	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
دبي	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
بيروت	2018-06-21	2018-06-17	مهارات بحوث التسويق	856
برشلونة	2018-06-21	2018-06-17	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
دبي	2018-06-21	2018-06-17	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
القاهرة	2018-06-21	2018-06-17	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
كوالالمبور	2018-06-21	2018-06-17	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
لندن	2018-06-21	2018-06-17	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
مدريد	2018-06-21	2018-06-17	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
أبو ظبي	2018-06-21	2018-06-17	مهارات التفاوض البيعي	864
عمان	2018-06-21	2018-06-17	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
جاكرتا	2018-06-21	2018-06-17	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
شرم الشيخ	2018-06-21	2018-06-17	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
امستردام	2018-06-21	2018-06-17	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الدار البيضاء	2018-06-21	2018-06-17	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
باريس	2018-06-21	2018-06-17	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جنيف	2018-06-21	2018-06-17	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
فيينا	2018-06-21	2018-06-17	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
ميونيخ	2018-06-21	2018-06-17	الإدارة الفعالة للتسويق	873
اسطنبول	2018-06-21	2018-06-17	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
المنامة	2018-06-21	2018-06-17	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
بوسطن	2018-06-21	2018-06-17	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
روما	2018-06-21	2018-06-17	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
براغ	2018-06-21	2018-06-17	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
براغ	2018-06-21	2018-06-17	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
بيروت	2018-06-21	2018-06-17	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
برشلونة	2018-06-21	2018-06-17	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
دبي	2018-06-21	2018-06-17	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
القاهرة	2018-06-21	2018-06-17	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
كوالالمبور	2018-06-21	2018-06-17	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
لندن	2018-06-21	2018-06-17	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
مدريد	2018-06-21	2018-06-17	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
أبو ظبي	2018-06-21	2018-06-17	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893

عمان	2018-06-21	2018-06-17	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-06-28	2018-06-17	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-06-28	2018-06-17	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-06-28	2018-06-17	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-06-21	2018-06-17	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الكويت	2018-06-21	2018-06-17	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الكويت	2018-06-21	2018-06-17	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
سنغافورة	2018-06-21	2018-06-17	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
سنغافورة	2018-06-21	2018-06-17	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
هونغ كونغ	2018-06-21	2018-06-17	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
هونغ كونغ	2018-06-21	2018-06-17	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الرياض	2018-06-21	2018-06-17	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الرياض	2018-06-21	2018-06-17	مهارات التفاوض البيعي	864
الرياض	2018-06-21	2018-06-17	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
جدة	2018-06-21	2018-06-17	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جدة	2018-06-21	2018-06-17	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
جدة	2018-06-21	2018-06-17	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
كوالالمبور	2018-07-05	2018-06-24	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
مدريد	2018-07-05	2018-06-24	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
القاهرة	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
بيروت	2018-07-05	2018-06-24	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-07-05	2018-06-24	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
كوالالمبور	2018-07-05	2018-06-24	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
دبي	2018-07-05	2018-06-24	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
برشلونة	2018-07-05	2018-06-24	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
بيروت	2018-07-05	2018-06-24	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
برشلونة	2018-06-28	2018-06-24	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
دبي	2018-06-28	2018-06-24	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
القاهرة	2018-06-28	2018-06-24	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
كوالالمبور	2018-06-28	2018-06-24	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831

لندن	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
مدريد	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
أبو ظبي	2018-06-28	2018-06-24	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
عمان	2018-06-28	2018-06-24	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جاكرتا	2018-06-28	2018-06-24	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
شرم الشيخ	2018-06-28	2018-06-24	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
امستردام	2018-06-28	2018-06-24	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الدار البيضاء	2018-06-28	2018-06-24	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
باريس	2018-06-28	2018-06-24	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جنيف	2018-06-28	2018-06-24	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
فيينا	2018-06-28	2018-06-24	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
ميونيخ	2018-06-28	2018-06-24	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
اسطنبول	2018-06-28	2018-06-24	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
المنامة	2018-06-28	2018-06-24	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
بوسطن	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
روما	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
براغ	2018-06-28	2018-06-24	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
بيروت	2018-06-28	2018-06-24	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
بيروت	2018-06-28	2018-06-24	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
برشلونة	2018-06-28	2018-06-24	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
دبي	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
القاهرة	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
برشلونة	2018-06-28	2018-06-24	مهارات بحوث التسويق	856
دبي	2018-06-28	2018-06-24	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
القاهرة	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
كوالالمبور	2018-06-28	2018-06-24	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
لندن	2018-06-28	2018-06-24	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
مدريد	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
أبو ظبي	2018-06-28	2018-06-24	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
عمان	2018-06-28	2018-06-24	مهارات التفاوض البيعي	864
جاكرتا	2018-06-28	2018-06-24	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
شرم الشيخ	2018-06-28	2018-06-24	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866

امستردام	2018-06-28	2018-06-24	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الدار البيضاء	2018-06-28	2018-06-24	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
باريس	2018-06-28	2018-06-24	محاو التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جنيف	2018-06-28	2018-06-24	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
فيينا	2018-06-28	2018-06-24	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
ميونيخ	2018-06-28	2018-06-24	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
اسطنبول	2018-06-28	2018-06-24	الإدارة الفعالة للتسويق	873
المنامة	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
بوسطن	2018-06-28	2018-06-24	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
روما	2018-06-28	2018-06-24	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
براغ	2018-06-28	2018-06-24	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
بيروت	2018-06-28	2018-06-24	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
بيروت	2018-06-28	2018-06-24	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
برشلونة	2018-06-28	2018-06-24	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
دبي	2018-06-28	2018-06-24	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
القاهرة	2018-06-28	2018-06-24	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
كوالالمبور	2018-06-28	2018-06-24	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
لندن	2018-06-28	2018-06-24	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
مدريد	2018-06-28	2018-06-24	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
أبو ظبي	2018-06-28	2018-06-24	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
عمان	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
جاكرتا	2018-06-28	2018-06-24	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-07-05	2018-06-24	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الكويت	2018-06-28	2018-06-24	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الكويت	2018-06-28	2018-06-24	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الكويت	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الكويت	2018-06-28	2018-06-24	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
سنغافورة	2018-06-28	2018-06-24	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
سنغافورة	2018-06-28	2018-06-24	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
سنغافورة	2018-06-28	2018-06-24	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
هونغ كونغ	2018-06-28	2018-06-24	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
هونغ كونغ	2018-06-28	2018-06-24	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الرياض	2018-06-28	2018-06-24	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834

الرياض	2018-06-28	2018-06-24	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الرياض	2018-06-28	2018-06-24	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جدة	2018-06-28	2018-06-24	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جدة	2018-06-28	2018-06-24	مهارات التفاوض البيعي	864
جدة	2018-06-28	2018-06-24	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2018-07-12	2018-07-01	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
أبو ظبي	2018-07-12	2018-07-01	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
كوالالمبور	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
برشلونة	2018-07-12	2018-07-01	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
لندن	2018-07-12	2018-07-01	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
القاهرة	2018-07-12	2018-07-01	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
دبي	2018-07-12	2018-07-01	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
برشلونة	2018-07-12	2018-07-01	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-07-05	2018-07-01	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
القاهرة	2018-07-05	2018-07-01	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
كوالالمبور	2018-07-05	2018-07-01	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
لندن	2018-07-05	2018-07-01	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
مدريد	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
أبو ظبي	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
عمان	2018-07-05	2018-07-01	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جاكرتا	2018-07-05	2018-07-01	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
شرم الشيخ	2018-07-05	2018-07-01	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
امستردام	2018-07-05	2018-07-01	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
الدار البيضاء	2018-07-05	2018-07-01	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
باريس	2018-07-05	2018-07-01	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جنيف	2018-07-05	2018-07-01	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
فيينا	2018-07-05	2018-07-01	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
ميونيخ	2018-07-05	2018-07-01	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
اسطنبول	2018-07-05	2018-07-01	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844

المنامة	2018-07-05	2018-07-01	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
بوسطن	2018-07-05	2018-07-01	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
روما	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
براغ	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
بيروت	2018-07-05	2018-07-01	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
برشلونة	2018-07-05	2018-07-01	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
برشلونة	2018-07-05	2018-07-01	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
دبي	2018-07-05	2018-07-01	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
القاهرة	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
كوالالمبور	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
دبي	2018-07-05	2018-07-01	مهارات بحوث التسويق	856
القاهرة	2018-07-05	2018-07-01	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
كوالالمبور	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
لندن	2018-07-05	2018-07-01	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
مدريد	2018-07-05	2018-07-01	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
أبو ظبي	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
عمان	2018-07-05	2018-07-01	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جاكرتا	2018-07-05	2018-07-01	مهارات التفاوض البيعي	864
شرم الشيخ	2018-07-05	2018-07-01	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
امستردام	2018-07-05	2018-07-01	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
الدار البيضاء	2018-07-05	2018-07-01	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
باريس	2018-07-05	2018-07-01	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
جنيف	2018-07-05	2018-07-01	محاو التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
فيينا	2018-07-05	2018-07-01	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
ميونيخ	2018-07-05	2018-07-01	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
اسطنبول	2018-07-05	2018-07-01	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
المنامة	2018-07-05	2018-07-01	الإدارة الفعالة للتسويق	873
بوسطن	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
روما	2018-07-05	2018-07-01	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
براغ	2018-07-05	2018-07-01	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
بيروت	2018-07-05	2018-07-01	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
برشلونة	2018-07-05	2018-07-01	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
برشلونة	2018-07-05	2018-07-01	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
دبي	2018-07-05	2018-07-01	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885

القاهرة	2018-07-05	2018-07-01	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
كوالامبور	2018-07-05	2018-07-01	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
لندن	2018-07-05	2018-07-01	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
مدريد	2018-07-05	2018-07-01	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
أبو ظبي	2018-07-05	2018-07-01	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
عمان	2018-07-05	2018-07-01	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جاكرتا	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
شرم الشيخ	2018-07-05	2018-07-01	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-07-12	2018-07-01	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-07-12	2018-07-01	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-07-12	2018-07-01	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق مناهج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-07-05	2018-07-01	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الكويت	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الكويت	2018-07-05	2018-07-01	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الكويت	2018-07-05	2018-07-01	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
سنغافورة	2018-07-05	2018-07-01	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
سنغافورة	2018-07-05	2018-07-01	مهارات التفاوض البيعي	864
سنغافورة	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
هونغ كونغ	2018-07-05	2018-07-01	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
هونغ كونغ	2018-07-05	2018-07-01	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الرياض	2018-07-12	2018-07-01	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الرياض	2018-07-05	2018-07-01	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الرياض	2018-07-05	2018-07-01	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الرياض	2018-07-05	2018-07-01	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جدة	2018-07-05	2018-07-01	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جدة	2018-07-05	2018-07-01	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جدة	2018-07-05	2018-07-01	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
مدريد	2018-07-19	2018-07-08	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
عمان	2018-07-19	2018-07-08	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
لندن	2018-07-12	2018-07-08	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-07-19	2018-07-08	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل	124

			التسويقي	
مدريد	2018-07-19	2018-07-08	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
كوالالمبور	2018-07-19	2018-07-08	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
القاهرة	2018-07-19	2018-07-08	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
دبي	2018-07-19	2018-07-08	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
القاهرة	2018-07-12	2018-07-08	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
كوالالمبور	2018-07-12	2018-07-08	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإدامة علاقات عملاء مربحة	829
لندن	2018-07-12	2018-07-08	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
مدريد	2018-07-12	2018-07-08	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
أبو ظبي	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
عمان	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
جاكرتا	2018-07-12	2018-07-08	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
شرم الشيخ	2018-07-12	2018-07-08	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
امستردام	2018-07-12	2018-07-08	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الدار البيضاء	2018-07-12	2018-07-08	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
باريس	2018-07-12	2018-07-08	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
جنيف	2018-07-12	2018-07-08	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
فيينا	2018-07-12	2018-07-08	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
ميونيخ	2018-07-12	2018-07-08	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
اسطنبول	2018-07-12	2018-07-08	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
المنامة	2018-07-12	2018-07-08	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
بوسطن	2018-07-12	2018-07-08	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
روما	2018-07-12	2018-07-08	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
براغ	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
بيروت	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
برشلونة	2018-07-12	2018-07-08	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
دبي	2018-07-12	2018-07-08	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
دبي	2018-07-12	2018-07-08	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
القاهرة	2018-07-12	2018-07-08	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
كوالالمبور	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853

لندن	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
القاهرة	2018-07-12	2018-07-08	مهارات بحوث التسويق	856
كوالالمبور	2018-07-12	2018-07-08	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
لندن	2018-07-12	2018-07-08	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
مدريد	2018-07-12	2018-07-08	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
أبو ظبي	2018-07-12	2018-07-08	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
عمان	2018-07-12	2018-07-08	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جاكرتا	2018-07-12	2018-07-08	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
شرم الشيخ	2018-07-12	2018-07-08	مهارات التفاوض البيعي	864
امستردام	2018-07-12	2018-07-08	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الدار البيضاء	2018-07-12	2018-07-08	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
باريس	2018-07-12	2018-07-08	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جنيف	2018-07-12	2018-07-08	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
فيينا	2018-07-12	2018-07-08	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
ميونيخ	2018-07-12	2018-07-08	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
اسطنبول	2018-07-12	2018-07-08	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
المنامة	2018-07-12	2018-07-08	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
بوسطن	2018-07-12	2018-07-08	الإدارة الفعالة للتسويق	873
روما	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
براغ	2018-07-12	2018-07-08	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
بيروت	2018-07-12	2018-07-08	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
برشلونة	2018-07-12	2018-07-08	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
دبي	2018-07-12	2018-07-08	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
دبي	2018-07-12	2018-07-08	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
القاهرة	2018-07-12	2018-07-08	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
كوالالمبور	2018-07-12	2018-07-08	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
لندن	2018-07-12	2018-07-08	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
مدريد	2018-07-12	2018-07-08	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
أبو ظبي	2018-07-12	2018-07-08	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
عمان	2018-07-12	2018-07-08	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جاكرتا	2018-07-12	2018-07-08	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
شرم الشيخ	2018-07-12	2018-07-08	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
امستردام	2018-07-12	2018-07-08	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-07-19	2018-07-08	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127

الكويت	2018-07-19	2018-07-08	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-07-12	2018-07-08	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الكويت	2018-07-12	2018-07-08	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الكويت	2018-07-12	2018-07-08	مهارات بحوث التسويق	856
الكويت	2018-07-12	2018-07-08	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
سنغافورة	2018-07-12	2018-07-08	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
سنغافورة	2018-07-12	2018-07-08	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
سنغافورة	2018-07-12	2018-07-08	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
هونغ كونغ	2018-07-12	2018-07-08	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
هونغ كونغ	2018-07-12	2018-07-08	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الرياض	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الرياض	2018-07-12	2018-07-08	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الرياض	2018-07-12	2018-07-08	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
جدة	2018-07-19	2018-07-08	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جدة	2018-07-12	2018-07-08	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
جدة	2018-07-12	2018-07-08	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جدة	2018-07-12	2018-07-08	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
أبو ظبي	2018-07-26	2018-07-15	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
القاهرة	2018-07-26	2018-07-15	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جاكرتا	2018-07-26	2018-07-15	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
مدريد	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
أبو ظبي	2018-07-26	2018-07-15	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
لندن	2018-07-26	2018-07-15	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
كوالالمبور	2018-07-26	2018-07-15	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
القاهرة	2018-07-26	2018-07-15	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
كوالالمبور	2018-07-19	2018-07-15	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
لندن	2018-07-19	2018-07-15	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
مدريد	2018-07-19	2018-07-15	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
أبو ظبي	2018-07-19	2018-07-15	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
عمان	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832

جاكرتا	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
شرم الشيخ	2018-07-19	2018-07-15	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
امستردام	2018-07-19	2018-07-15	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الدار البيضاء	2018-07-19	2018-07-15	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
باريس	2018-07-19	2018-07-15	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
جنيف	2018-07-19	2018-07-15	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
فيينا	2018-07-19	2018-07-15	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
ميونيخ	2018-07-19	2018-07-15	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
اسطنبول	2018-07-19	2018-07-15	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
المنامة	2018-07-19	2018-07-15	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
بوسطن	2018-07-19	2018-07-15	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
روما	2018-07-19	2018-07-15	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
براغ	2018-07-19	2018-07-15	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
بيروت	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
برشلونة	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
دبي	2018-07-19	2018-07-15	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
القاهرة	2018-07-19	2018-07-15	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
القاهرة	2018-07-19	2018-07-15	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
كوالالمبور	2018-07-19	2018-07-15	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
لندن	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
مدريد	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
كوالالمبور	2018-07-19	2018-07-15	مهارات بحوث التسويق	856
لندن	2018-07-19	2018-07-15	المهارات البيعية و التسويقية لمدوب المبيعات الناجح	857
مدريد	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
أبو ظبي	2018-07-19	2018-07-15	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
عمان	2018-07-19	2018-07-15	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
جاكرتا	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
شرم الشيخ	2018-07-19	2018-07-15	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
امستردام	2018-07-19	2018-07-15	مهارات التفاوض البيعي	864
الدار البيضاء	2018-07-19	2018-07-15	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
باريس	2018-07-19	2018-07-15	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جنيف	2018-07-19	2018-07-15	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867

فيينا	2018-07-19	2018-07-15	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
ميونيخ	2018-07-19	2018-07-15	محاور التميز الابتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
اسطنبول	2018-07-19	2018-07-15	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
المنامة	2018-07-19	2018-07-15	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
بوسطن	2018-07-19	2018-07-15	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
روما	2018-07-19	2018-07-15	الإدارة الفعالة للتسويق	873
براغ	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
بيروت	2018-07-19	2018-07-15	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
برشلونة	2018-07-19	2018-07-15	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
دبي	2018-07-19	2018-07-15	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
القاهرة	2018-07-19	2018-07-15	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
القاهرة	2018-07-19	2018-07-15	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
كوالالمبور	2018-07-19	2018-07-15	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
لندن	2018-07-19	2018-07-15	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
مدريد	2018-07-19	2018-07-15	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
أبو ظبي	2018-07-19	2018-07-15	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
عمان	2018-07-19	2018-07-15	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
جاكرتا	2018-07-19	2018-07-15	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
شرم الشيخ	2018-07-19	2018-07-15	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
امستردام	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
الدار البيضاء	2018-07-19	2018-07-15	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-07-26	2018-07-15	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-07-26	2018-07-15	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-07-26	2018-07-15	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الكويت	2018-07-19	2018-07-15	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الكويت	2018-07-19	2018-07-15	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الكويت	2018-07-19	2018-07-15	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
الكويت	2018-07-19	2018-07-15	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
سنغافورة	2018-07-26	2018-07-15	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
سنغافورة	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
سنغافورة	2018-07-19	2018-07-15	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861

سنغافورة	2018-07-19	2018-07-15	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
هونغ كونغ	2018-07-19	2018-07-15	مفهوم البيع الاستراتيجي وأثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
هونغ كونغ	2018-07-19	2018-07-15	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الرياض	2018-07-26	2018-07-15	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الرياض	2018-07-26	2018-07-15	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الرياض	2018-07-19	2018-07-15	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الرياض	2018-07-19	2018-07-15	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الرياض	2018-07-19	2018-07-15	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جدة	2018-07-19	2018-07-15	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
جدة	2018-07-19	2018-07-15	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
جدة	2018-07-19	2018-07-15	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
عمان	2018-08-02	2018-07-22	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
كوالالمبور	2018-08-02	2018-07-22	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
شرم الشيخ	2018-08-02	2018-07-22	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
أبو ظبي	2018-07-26	2018-07-22	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-08-02	2018-07-22	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
عمان	2018-08-02	2018-07-22	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
مدريد	2018-08-02	2018-07-22	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
لندن	2018-08-02	2018-07-22	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
كوالالمبور	2018-08-02	2018-07-22	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
لندن	2018-07-26	2018-07-22	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
مدريد	2018-07-26	2018-07-22	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
أبو ظبي	2018-07-26	2018-07-22	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
عمان	2018-07-26	2018-07-22	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جاكرتا	2018-07-26	2018-07-22	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
شرم الشيخ	2018-07-26	2018-07-22	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
امستردام	2018-07-26	2018-07-22	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
الدار البيضاء	2018-07-26	2018-07-22	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
باريس	2018-07-26	2018-07-22	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جنيف	2018-07-26	2018-07-22	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838

839	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	2018-07-22	2018-07-26	فيينا
840	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	2018-07-22	2018-07-26	ميونيخ
841	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	2018-07-22	2018-07-26	اسطنبول
842	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	2018-07-22	2018-07-26	المنامة
843	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	2018-07-22	2018-07-26	بوسطن
844	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	2018-07-22	2018-07-26	روما
845	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	2018-07-22	2018-07-26	براغ
846	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	2018-07-22	2018-07-26	بيروت
847	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	2018-07-22	2018-07-26	برشلونة
848	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	2018-07-22	2018-07-26	دبي
849	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	2018-07-22	2018-07-26	القاهرة
850	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	2018-07-22	2018-07-26	كوالالمبور
851	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	2018-07-22	2018-07-26	كوالالمبور
852	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	2018-07-22	2018-07-26	لندن
853	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	2018-07-22	2018-07-26	مدريد
855	استراتيجيات تسويق الخدمات	2018-07-22	2018-07-26	أبو ظبي
856	مهارات بحوث التسويق	2018-07-22	2018-07-26	لندن
857	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	2018-07-22	2018-07-26	مدريد
858	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	2018-07-22	2018-07-26	أبو ظبي
859	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	2018-07-22	2018-07-26	عمان
860	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	2018-07-22	2018-07-26	جاكرتا
861	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	2018-07-22	2018-07-26	شرم الشيخ
862	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	2018-07-22	2018-07-26	امستردام
864	مهارات التفاوض البيعي	2018-07-22	2018-07-26	الدار البيضاء
865	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	2018-07-22	2018-07-26	باريس
866	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	2018-07-22	2018-07-26	جنيف
867	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	2018-07-22	2018-07-26	فيينا
868	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	2018-07-22	2018-07-26	ميونيخ
869	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	2018-07-22	2018-07-26	اسطنبول
870	بناء مهارات مندوبي المبيعات	2018-07-22	2018-07-26	المنامة
871	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	2018-07-22	2018-07-26	بوسطن
872	أساليب إعداد الخطط التسويقية	2018-07-22	2018-07-26	روما
873	الإدارة الفعالة للتسويق	2018-07-22	2018-07-26	براغ

بيروت	2018-07-26	2018-07-22	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
برشلونة	2018-07-26	2018-07-22	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
دبي	2018-07-26	2018-07-22	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
القاهرة	2018-07-26	2018-07-22	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
كوالالمپور	2018-07-26	2018-07-22	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
كوالالمپور	2018-07-26	2018-07-22	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
لندن	2018-07-26	2018-07-22	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
مدريد	2018-07-26	2018-07-22	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
أبو ظبي	2018-07-26	2018-07-22	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
عمان	2018-07-26	2018-07-22	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جاكرتا	2018-07-26	2018-07-22	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
شرم الشيخ	2018-07-26	2018-07-22	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
امستردام	2018-07-26	2018-07-22	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
الدار البيضاء	2018-07-26	2018-07-22	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
باريس	2018-07-26	2018-07-22	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-08-02	2018-07-22	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-07-26	2018-07-22	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الكويت	2018-07-26	2018-07-22	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
سنغافورة	2018-07-26	2018-07-22	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
سنغافورة	2018-07-26	2018-07-22	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
سنغافورة	2018-07-26	2018-07-22	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
هونغ كونغ	2018-07-26	2018-07-22	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
هونغ كونغ	2018-07-26	2018-07-22	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
الرياض	2018-07-26	2018-07-22	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الرياض	2018-07-26	2018-07-22	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الرياض	2018-07-26	2018-07-22	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الرياض	2018-07-26	2018-07-22	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الرياض	2018-07-26	2018-07-22	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جدة	2018-08-02	2018-07-22	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
جدة	2018-08-02	2018-07-22	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
جدة	2018-07-26	2018-07-22	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جدة	2018-07-26	2018-07-22	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
جدة	2018-07-26	2018-07-22	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جاكرتا	2018-08-09	2018-07-29	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130

لندن	2018-08-09	2018-07-29	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
امستردام	2018-08-09	2018-07-29	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
عمان	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
جاكرتا	2018-08-09	2018-07-29	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
أبو ظبي	2018-08-09	2018-07-29	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
مدريد	2018-08-09	2018-07-29	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
لندن	2018-08-09	2018-07-29	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
مدريد	2018-08-02	2018-07-29	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
أبو ظبي	2018-08-02	2018-07-29	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
عمان	2018-08-02	2018-07-29	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
جاكرتا	2018-08-02	2018-07-29	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
شرم الشيخ	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
امستردام	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الدار البيضاء	2018-08-02	2018-07-29	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
باريس	2018-08-02	2018-07-29	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جنيف	2018-08-02	2018-07-29	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
فيينا	2018-08-02	2018-07-29	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
ميونيخ	2018-08-02	2018-07-29	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
اسطنبول	2018-08-02	2018-07-29	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
المنامة	2018-08-02	2018-07-29	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
بوسطن	2018-08-02	2018-07-29	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
روما	2018-08-02	2018-07-29	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
براغ	2018-08-02	2018-07-29	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
بيروت	2018-08-02	2018-07-29	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
برشلونة	2018-08-02	2018-07-29	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
دبي	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
القاهرة	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
كوالالمبور	2018-08-02	2018-07-29	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849

لندن	2018-08-02	2018-07-29	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
لندن	2018-08-02	2018-07-29	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
مدريد	2018-08-02	2018-07-29	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
أبو ظبي	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
عمان	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
مدريد	2018-08-02	2018-07-29	مهارات بحوث التسويق	856
أبو ظبي	2018-08-02	2018-07-29	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
عمان	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جاكرتا	2018-08-02	2018-07-29	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
شرم الشيخ	2018-08-02	2018-07-29	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
امستردام	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الدار البيضاء	2018-08-02	2018-07-29	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
باريس	2018-08-02	2018-07-29	مهارات التفاوض البيعي	864
جنيف	2018-08-02	2018-07-29	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
فيينا	2018-08-02	2018-07-29	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
ميونيخ	2018-08-02	2018-07-29	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
اسطنبول	2018-08-02	2018-07-29	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
المنامة	2018-08-02	2018-07-29	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
بوسطن	2018-08-02	2018-07-29	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
روما	2018-08-02	2018-07-29	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
براغ	2018-08-02	2018-07-29	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
بيروت	2018-08-02	2018-07-29	الإدارة الفعالة للتسويق	873
برشلونة	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
دبي	2018-08-02	2018-07-29	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
القاهرة	2018-08-02	2018-07-29	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
كوالالمبور	2018-08-02	2018-07-29	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
لندن	2018-08-02	2018-07-29	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
لندن	2018-08-02	2018-07-29	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
مدريد	2018-08-02	2018-07-29	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
أبو ظبي	2018-08-02	2018-07-29	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
عمان	2018-08-02	2018-07-29	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جاكرتا	2018-08-02	2018-07-29	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
شرم الشيخ	2018-08-02	2018-07-29	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
امستردام	2018-08-02	2018-07-29	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890

الدار البيضاء	2018-08-02	2018-07-29	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
باريس	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
جنيف	2018-08-02	2018-07-29	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-08-09	2018-07-29	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-08-09	2018-07-29	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الكويت	2018-08-02	2018-07-29	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
سنغافورة	2018-08-09	2018-07-29	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
سنغافورة	2018-08-09	2018-07-29	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
سنغافورة	2018-08-02	2018-07-29	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
سنغافورة	2018-08-02	2018-07-29	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
سنغافورة	2018-08-02	2018-07-29	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
هونغ كونغ	2018-08-02	2018-07-29	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
هونغ كونغ	2018-08-02	2018-07-29	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
هونغ كونغ	2018-08-02	2018-07-29	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الرياض	2018-08-09	2018-07-29	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الرياض	2018-08-02	2018-07-29	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الرياض	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الرياض	2018-08-02	2018-07-29	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الرياض	2018-08-02	2018-07-29	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جدة	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
جدة	2018-08-02	2018-07-29	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
جدة	2018-08-02	2018-07-29	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
جدة	2018-08-02	2018-07-29	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جدة	2018-08-02	2018-07-29	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-05	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
مدريد	2018-08-16	2018-08-05	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الدار البيضاء	2018-08-16	2018-08-05	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جاكرتا	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-05	كيفية اعداد بحوث التسويق	129

عمان	2018-08-16	2018-08-05	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
أبو ظبي	2018-08-16	2018-08-05	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
مدريد	2018-08-16	2018-08-05	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
أبو ظبي	2018-08-09	2018-08-05	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
عمان	2018-08-09	2018-08-05	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإادامة علاقات عملاء مربحة	829
جاكرتا	2018-08-09	2018-08-05	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
شرم الشيخ	2018-08-09	2018-08-05	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
امستردام	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الدار البيضاء	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
باريس	2018-08-09	2018-08-05	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جنيف	2018-08-09	2018-08-05	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
فيينا	2018-08-09	2018-08-05	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
ميونيخ	2018-08-09	2018-08-05	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
اسطنبول	2018-08-09	2018-08-05	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
المنامة	2018-08-09	2018-08-05	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
بوسطن	2018-08-09	2018-08-05	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
روما	2018-08-09	2018-08-05	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
براغ	2018-08-09	2018-08-05	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
بيروت	2018-08-09	2018-08-05	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
برشلونة	2018-08-09	2018-08-05	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
دبي	2018-08-09	2018-08-05	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
القاهرة	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
كوالالمبور	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
لندن	2018-08-09	2018-08-05	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
مدريد	2018-08-09	2018-08-05	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
مدريد	2018-08-09	2018-08-05	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
أبو ظبي	2018-08-09	2018-08-05	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
عمان	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جاكرتا	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
أبو ظبي	2018-08-09	2018-08-05	مهارات بحوث التسويق	856

عمان	2018-08-09	2018-08-05	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جاكرتا	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
شرم الشيخ	2018-08-09	2018-08-05	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
امستردام	2018-08-09	2018-08-05	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الدار البيضاء	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
باريس	2018-08-09	2018-08-05	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جنيف	2018-08-09	2018-08-05	مهارات التفاوض البيعي	864
فيينا	2018-08-09	2018-08-05	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
ميونيخ	2018-08-09	2018-08-05	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
اسطنبول	2018-08-09	2018-08-05	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
المنامة	2018-08-09	2018-08-05	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
بوسطن	2018-08-09	2018-08-05	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
روما	2018-08-09	2018-08-05	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
براغ	2018-08-09	2018-08-05	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
بيروت	2018-08-09	2018-08-05	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
برشلونة	2018-08-09	2018-08-05	الإدارة الفعالة للتسويق	873
دبي	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
القاهرة	2018-08-09	2018-08-05	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
كوالالمبور	2018-08-09	2018-08-05	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
لندن	2018-08-09	2018-08-05	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
مدريد	2018-08-09	2018-08-05	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
مدريد	2018-08-09	2018-08-05	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
أبو ظبي	2018-08-09	2018-08-05	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
عمان	2018-08-09	2018-08-05	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جاكرتا	2018-08-09	2018-08-05	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
شرم الشيخ	2018-08-09	2018-08-05	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
امستردام	2018-08-09	2018-08-05	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
الدار البيضاء	2018-08-09	2018-08-05	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
باريس	2018-08-09	2018-08-05	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جنيف	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
فيينا	2018-08-09	2018-08-05	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-08-16	2018-08-05	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الكويت	2018-08-09	2018-08-05	مهارات رجل المبيعات المحترف	875

سنغافورة	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
سنغافورة	2018-08-09	2018-08-05	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
سنغافورة	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
سنغافورة	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
سنغافورة	2018-08-09	2018-08-05	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
هونغ كونغ	2018-08-09	2018-08-05	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
هونغ كونغ	2018-08-09	2018-08-05	مهارات التفاوض البيعي	864
هونغ كونغ	2018-08-09	2018-08-05	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
الرياض	2018-08-16	2018-08-05	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الرياض	2018-08-09	2018-08-05	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الرياض	2018-08-09	2018-08-05	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الرياض	2018-08-09	2018-08-05	مهارات بحوث التسويق	856
الرياض	2018-08-09	2018-08-05	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جدة	2018-08-16	2018-08-05	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جدة	2018-08-09	2018-08-05	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإدامة علاقات عملاء مريحة	829
جدة	2018-08-09	2018-08-05	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جدة	2018-08-09	2018-08-05	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جدة	2018-08-09	2018-08-05	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
امستردام	2018-08-23	2018-08-12	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-08-23	2018-08-12	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
باريس	2018-08-23	2018-08-12	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-12	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
امستردام	2018-08-23	2018-08-12	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
جاكرتا	2018-08-23	2018-08-12	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
عمان	2018-08-23	2018-08-12	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
أبو ظبي	2018-08-23	2018-08-12	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
عمان	2018-08-16	2018-08-12	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جاكرتا	2018-08-16	2018-08-12	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإدامة علاقات عملاء مريحة	829

شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-12	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
امستردام	2018-08-16	2018-08-12	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الدار البيضاء	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
باريس	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
جنيف	2018-08-16	2018-08-12	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
فيينا	2018-08-16	2018-08-12	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
ميونيخ	2018-08-16	2018-08-12	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
اسطنبول	2018-08-16	2018-08-12	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
المنامة	2018-08-16	2018-08-12	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
بوسطن	2018-08-16	2018-08-12	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
روما	2018-08-16	2018-08-12	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
براغ	2018-08-16	2018-08-12	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
بيروت	2018-08-16	2018-08-12	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
برشلونة	2018-08-16	2018-08-12	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
دبي	2018-08-16	2018-08-12	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
القاهرة	2018-08-16	2018-08-12	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
كوالالمبور	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
لندن	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
مدريد	2018-08-16	2018-08-12	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
دبي	2018-08-16	2018-08-12	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
أبو ظبي	2018-08-16	2018-08-12	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
عمان	2018-08-16	2018-08-12	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جاكرتا	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
عمان	2018-08-16	2018-08-12	مهارات بحوث التسويق	856
جاكرتا	2018-08-16	2018-08-12	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-12	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
امستردام	2018-08-16	2018-08-12	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الدار البيضاء	2018-08-16	2018-08-12	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
باريس	2018-08-16	2018-08-12	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
جنيف	2018-08-16	2018-08-12	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862

فيينا	2018-08-16	2018-08-12	مهارات التفاوض البيعي	864
ميونيخ	2018-08-16	2018-08-12	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
اسطنبول	2018-08-16	2018-08-12	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
المنامة	2018-08-16	2018-08-12	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
بوسطن	2018-08-16	2018-08-12	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
روما	2018-08-16	2018-08-12	محاور التميز الابتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
براغ	2018-08-16	2018-08-12	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
بيروت	2018-08-16	2018-08-12	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
برشلونة	2018-08-16	2018-08-12	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
دبي	2018-08-16	2018-08-12	الإدارة الفعالة للتسويق	873
القاهرة	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
كوالالمبور	2018-08-16	2018-08-12	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
لندن	2018-08-16	2018-08-12	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
مدريد	2018-08-16	2018-08-12	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
دبي	2018-08-16	2018-08-12	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
أبو ظبي	2018-08-16	2018-08-12	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
عمان	2018-08-16	2018-08-12	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جاكرتا	2018-08-16	2018-08-12	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
شرم الشيخ	2018-08-16	2018-08-12	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
امستردام	2018-08-16	2018-08-12	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
الدار البيضاء	2018-08-16	2018-08-12	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
باريس	2018-08-16	2018-08-12	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جنيف	2018-08-16	2018-08-12	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
فيينا	2018-08-16	2018-08-12	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
ميونيخ	2018-08-16	2018-08-12	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-08-23	2018-08-12	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-08-16	2018-08-12	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الكويت	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
سنغافورة	2018-08-23	2018-08-12	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
سنغافورة	2018-08-16	2018-08-12	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
سنغافورة	2018-08-16	2018-08-12	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
سنغافورة	2018-08-16	2018-08-12	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857

سنغافورة	2018-08-16	2018-08-12	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
هونغ كونغ	2018-08-16	2018-08-12	الاتجاهات والأساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
هونغ كونغ	2018-08-16	2018-08-12	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
هونغ كونغ	2018-08-16	2018-08-12	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
الرياض	2018-08-23	2018-08-12	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الرياض	2018-08-16	2018-08-12	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الرياض	2018-08-16	2018-08-12	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جدة	2018-08-23	2018-08-12	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جدة	2018-08-16	2018-08-12	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جدة	2018-08-16	2018-08-12	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جدة	2018-08-16	2018-08-12	مهارات بحوث التسويق	856
جدة	2018-08-16	2018-08-12	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-19	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
القاهرة	2018-08-30	2018-08-19	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جنيف	2018-08-30	2018-08-19	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
امستردام	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-19	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
شرم الشيخ	2018-08-30	2018-08-19	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جاكرتا	2018-08-30	2018-08-19	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
عمان	2018-08-30	2018-08-19	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جاكرتا	2018-08-23	2018-08-19	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
شرم الشيخ	2018-08-23	2018-08-19	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
امستردام	2018-08-23	2018-08-19	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الدار البيضاء	2018-08-23	2018-08-19	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
باريس	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
جنيف	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
فيينا	2018-08-23	2018-08-19	الاتجاهات والأساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
ميونيخ	2018-08-23	2018-08-19	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836

اسطنبول	2018-08-23	2018-08-19	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
المنامة	2018-08-23	2018-08-19	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
بوسطن	2018-08-23	2018-08-19	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
روما	2018-08-23	2018-08-19	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
براغ	2018-08-23	2018-08-19	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
بيروت	2018-08-23	2018-08-19	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
برشلونة	2018-08-23	2018-08-19	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
دبي	2018-08-23	2018-08-19	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
القاهرة	2018-08-23	2018-08-19	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
كوالالمپور	2018-08-23	2018-08-19	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
لندن	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
مدريد	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
دبي	2018-08-23	2018-08-19	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
القاهرة	2018-08-23	2018-08-19	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
عمان	2018-08-23	2018-08-19	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جاكرتا	2018-08-23	2018-08-19	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
شرم الشيخ	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
امستردام	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
جاكرتا	2018-08-23	2018-08-19	مهارات بحوث التسويق	856
شرم الشيخ	2018-08-23	2018-08-19	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
امستردام	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الدار البيضاء	2018-08-23	2018-08-19	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
باريس	2018-08-23	2018-08-19	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
جنيف	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
فيينا	2018-08-23	2018-08-19	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
ميونيخ	2018-08-23	2018-08-19	مهارات التفاوض البيعي	864
اسطنبول	2018-08-23	2018-08-19	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
المنامة	2018-08-23	2018-08-19	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
بوسطن	2018-08-23	2018-08-19	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
روما	2018-08-23	2018-08-19	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
براغ	2018-08-23	2018-08-19	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
بيروت	2018-08-23	2018-08-19	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
برشلونة	2018-08-23	2018-08-19	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871

دبي	2018-08-23	2018-08-19	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
القاهرة	2018-08-23	2018-08-19	الإدارة الفعالة للتسويق	873
كوالالمبور	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
لندن	2018-08-23	2018-08-19	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
مدريد	2018-08-23	2018-08-19	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
دبي	2018-08-23	2018-08-19	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
القاهرة	2018-08-23	2018-08-19	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
عمان	2018-08-23	2018-08-19	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جاكرتا	2018-08-23	2018-08-19	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
شرم الشيخ	2018-08-23	2018-08-19	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
امستردام	2018-08-23	2018-08-19	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
الدار البيضاء	2018-08-23	2018-08-19	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
باريس	2018-08-23	2018-08-19	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
جنيف	2018-08-23	2018-08-19	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
فيينا	2018-08-23	2018-08-19	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
ميونيخ	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
اسطنبول	2018-08-23	2018-08-19	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-08-30	2018-08-19	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-08-30	2018-08-19	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-08-23	2018-08-19	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الكويت	2018-08-23	2018-08-19	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الكويت	2018-08-23	2018-08-19	الإدارة الفعالة للتسويق	873
الكويت	2018-08-23	2018-08-19	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
سنغافورة	2018-08-30	2018-08-19	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
سنغافورة	2018-08-23	2018-08-19	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
سنغافورة	2018-08-23	2018-08-19	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
سنغافورة	2018-08-23	2018-08-19	مهارات بحوث التسويق	856
سنغافورة	2018-08-23	2018-08-19	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
هونغ كونغ	2018-08-30	2018-08-19	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
هونغ كونغ	2018-08-23	2018-08-19	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833

هونغ كونغ	2018-08-23	2018-08-19	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
هونغ كونغ	2018-08-23	2018-08-19	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جدة	2018-08-30	2018-08-19	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جدة	2018-08-23	2018-08-19	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جدة	2018-08-23	2018-08-19	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
باريس	2018-09-06	2018-08-26	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
كوالالمبور	2018-09-06	2018-08-26	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
فيينا	2018-09-06	2018-08-26	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-26	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-09-06	2018-08-26	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
باريس	2018-09-06	2018-08-26	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
امستردام	2018-09-06	2018-08-26	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
شرم الشيخ	2018-09-06	2018-08-26	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جاكرتا	2018-09-06	2018-08-26	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
شرم الشيخ	2018-08-30	2018-08-26	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
امستردام	2018-08-30	2018-08-26	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-26	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
باريس	2018-08-30	2018-08-26	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
جنيف	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
فيينا	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
ميونيخ	2018-08-30	2018-08-26	الاتجاهات والأساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
اسطنبول	2018-08-30	2018-08-26	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
المنامة	2018-08-30	2018-08-26	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
بوسطن	2018-08-30	2018-08-26	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
روما	2018-08-30	2018-08-26	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
براغ	2018-08-30	2018-08-26	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
بيروت	2018-08-30	2018-08-26	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
برشلونة	2018-08-30	2018-08-26	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
دبي	2018-08-30	2018-08-26	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843

القاهرة	2018-08-30	2018-08-26	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
كوالالمبور	2018-08-30	2018-08-26	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
لندن	2018-08-30	2018-08-26	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
مدريد	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
دبي	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
القاهرة	2018-08-30	2018-08-26	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
كوالالمبور	2018-08-30	2018-08-26	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جاكرتا	2018-08-30	2018-08-26	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
شرم الشيخ	2018-08-30	2018-08-26	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
امستردام	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
شرم الشيخ	2018-08-30	2018-08-26	مهارات بحوث التسويق	856
امستردام	2018-08-30	2018-08-26	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-26	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
باريس	2018-08-30	2018-08-26	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
جنيف	2018-08-30	2018-08-26	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
فيينا	2018-08-30	2018-08-26	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
ميونيخ	2018-08-30	2018-08-26	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
اسطنبول	2018-08-30	2018-08-26	مهارات التفاوض البيعي	864
المنامة	2018-08-30	2018-08-26	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
بوسطن	2018-08-30	2018-08-26	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
روما	2018-08-30	2018-08-26	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
براغ	2018-08-30	2018-08-26	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
بيروت	2018-08-30	2018-08-26	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
برشلونة	2018-08-30	2018-08-26	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
دبي	2018-08-30	2018-08-26	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
القاهرة	2018-08-30	2018-08-26	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
كوالالمبور	2018-08-30	2018-08-26	الإدارة الفعالة للتسويق	873
لندن	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
مدريد	2018-08-30	2018-08-26	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
دبي	2018-08-30	2018-08-26	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
القاهرة	2018-08-30	2018-08-26	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
كوالالمبور	2018-08-30	2018-08-26	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جاكرتا	2018-08-30	2018-08-26	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884

شرم الشيخ	2018-08-30	2018-08-26	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
امستردام	2018-08-30	2018-08-26	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
الدار البيضاء	2018-08-30	2018-08-26	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
باريس	2018-08-30	2018-08-26	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
جنيف	2018-08-30	2018-08-26	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
فيينا	2018-08-30	2018-08-26	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
ميونيخ	2018-08-30	2018-08-26	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
اسطنبول	2018-08-30	2018-08-26	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
المنامة	2018-08-30	2018-08-26	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-09-06	2018-08-26	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-08-30	2018-08-26	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الكويت	2018-08-30	2018-08-26	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الكويت	2018-08-30	2018-08-26	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
الكويت	2018-08-30	2018-08-26	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
سنغافورة	2018-09-06	2018-08-26	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
سنغافورة	2018-08-30	2018-08-26	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
سنغافورة	2018-08-30	2018-08-26	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
هونغ كونغ	2018-08-30	2018-08-26	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
هونغ كونغ	2018-08-30	2018-08-26	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
هونغ كونغ	2018-08-30	2018-08-26	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
جنيف	2018-09-13	2018-09-02	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
ميونيخ	2018-09-13	2018-09-02	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
باريس	2018-09-06	2018-09-02	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
جنيف	2018-09-13	2018-09-02	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
لندن	2018-09-13	2018-09-02	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الدار البيضاء	2018-09-13	2018-09-02	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
امستردام	2018-09-13	2018-09-02	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
شرم الشيخ	2018-09-13	2018-09-02	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
امستردام	2018-09-06	2018-09-02	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الدار البيضاء	2018-09-06	2018-09-02	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
باريس	2018-09-06	2018-09-02	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830

جنيف	2018-09-06	2018-09-02	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
فيينا	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
ميونيخ	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
اسطنبول	2018-09-06	2018-09-02	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
المنامة	2018-09-06	2018-09-02	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
بوسطن	2018-09-06	2018-09-02	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
روما	2018-09-06	2018-09-02	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
براغ	2018-09-06	2018-09-02	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
بيروت	2018-09-06	2018-09-02	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
برشلونة	2018-09-06	2018-09-02	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
دبي	2018-09-06	2018-09-02	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
القاهرة	2018-09-06	2018-09-02	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
كوالالمبور	2018-09-06	2018-09-02	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
لندن	2018-09-06	2018-09-02	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
مدريد	2018-09-06	2018-09-02	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
دبي	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
القاهرة	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
كوالالمبور	2018-09-06	2018-09-02	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
لندن	2018-09-06	2018-09-02	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
شرم الشيخ	2018-09-06	2018-09-02	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
امستردام	2018-09-06	2018-09-02	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الدار البيضاء	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
باريس	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
امستردام	2018-09-06	2018-09-02	مهارات بحوث التسويق	856
الدار البيضاء	2018-09-06	2018-09-02	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
باريس	2018-09-06	2018-09-02	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
جنيف	2018-09-06	2018-09-02	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
فيينا	2018-09-06	2018-09-02	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
ميونيخ	2018-09-06	2018-09-02	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
اسطنبول	2018-09-06	2018-09-02	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
المنامة	2018-09-06	2018-09-02	مهارات التفاوض البيعي	864
بوسطن	2018-09-06	2018-09-02	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865

روما	2018-09-06	2018-09-02	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
براغ	2018-09-06	2018-09-02	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
بيروت	2018-09-06	2018-09-02	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
برشلونة	2018-09-06	2018-09-02	محاور التميز الابتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
دبي	2018-09-06	2018-09-02	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
القاهرة	2018-09-06	2018-09-02	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
كوالالمبور	2018-09-06	2018-09-02	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
لندن	2018-09-06	2018-09-02	الإدارة الفعالة للتسويق	873
مدريد	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
دبي	2018-09-06	2018-09-02	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
القاهرة	2018-09-06	2018-09-02	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
كوالالمبور	2018-09-06	2018-09-02	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
لندن	2018-09-06	2018-09-02	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
شرم الشيخ	2018-09-06	2018-09-02	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
امستردام	2018-09-06	2018-09-02	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الدار البيضاء	2018-09-06	2018-09-02	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
باريس	2018-09-06	2018-09-02	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
جنيف	2018-09-06	2018-09-02	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
فيينا	2018-09-06	2018-09-02	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
ميونيخ	2018-09-06	2018-09-02	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
اسطنبول	2018-09-06	2018-09-02	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
المنامة	2018-09-06	2018-09-02	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
بوسطن	2018-09-06	2018-09-02	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-09-06	2018-09-02	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-09-06	2018-09-02	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الكويت	2018-09-06	2018-09-02	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الكويت	2018-09-06	2018-09-02	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الكويت	2018-09-06	2018-09-02	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-02	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-02	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
هونغ كونغ	2018-09-06	2018-09-02	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
هونغ كونغ	2018-09-06	2018-09-02	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859

هونغ كونغ	2018-09-06	2018-09-02	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
فيينا	2018-09-20	2018-09-09	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
اسطنبول	2018-09-20	2018-09-09	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
جنيف	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
فيينا	2018-09-20	2018-09-09	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
مدريد	2018-09-20	2018-09-09	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
باريس	2018-09-20	2018-09-09	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الدار البيضاء	2018-09-20	2018-09-09	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
امستردام	2018-09-20	2018-09-09	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الدار البيضاء	2018-09-13	2018-09-09	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
باريس	2018-09-13	2018-09-09	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
جنيف	2018-09-13	2018-09-09	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
فيينا	2018-09-13	2018-09-09	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
ميونيخ	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
اسطنبول	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
المنامة	2018-09-13	2018-09-09	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
بوسطن	2018-09-13	2018-09-09	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
روما	2018-09-13	2018-09-09	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
براغ	2018-09-13	2018-09-09	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
بيروت	2018-09-13	2018-09-09	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
برشلونة	2018-09-13	2018-09-09	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
دبي	2018-09-13	2018-09-09	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
القاهرة	2018-09-13	2018-09-09	النكاه التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
كوالالمبور	2018-09-13	2018-09-09	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
لندن	2018-09-13	2018-09-09	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
مدريد	2018-09-13	2018-09-09	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
دبي	2018-09-13	2018-09-09	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
القاهرة	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
كوالالمبور	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة	848

			العملاء	
لندن	2018-09-13	2018-09-09	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
مدريد	2018-09-13	2018-09-09	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
امستردام	2018-09-13	2018-09-09	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الدار البيضاء	2018-09-13	2018-09-09	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
باريس	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
جنيف	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الدار البيضاء	2018-09-13	2018-09-09	مهارات بحوث التسويق	856
باريس	2018-09-13	2018-09-09	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
جنيف	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
فيينا	2018-09-13	2018-09-09	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
ميونيخ	2018-09-13	2018-09-09	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
اسطنبول	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
المنامة	2018-09-13	2018-09-09	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
بوسطن	2018-09-13	2018-09-09	مهارات التفاوض البيعي	864
روما	2018-09-13	2018-09-09	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
براغ	2018-09-13	2018-09-09	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
بيروت	2018-09-13	2018-09-09	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
برشلونة	2018-09-13	2018-09-09	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
دبي	2018-09-13	2018-09-09	محاوير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
القاهرة	2018-09-13	2018-09-09	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
كوالالمبور	2018-09-13	2018-09-09	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
لندن	2018-09-13	2018-09-09	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
مدريد	2018-09-13	2018-09-09	الإدارة الفعالة للتسويق	873
دبي	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
القاهرة	2018-09-13	2018-09-09	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
كوالالمبور	2018-09-13	2018-09-09	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
لندن	2018-09-13	2018-09-09	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
مدريد	2018-09-13	2018-09-09	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
امستردام	2018-09-13	2018-09-09	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
الدار البيضاء	2018-09-13	2018-09-09	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
باريس	2018-09-13	2018-09-09	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
جنيف	2018-09-13	2018-09-09	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
فيينا	2018-09-13	2018-09-09	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888

ميونيخ	2018-09-13	2018-09-09	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
اسطنبول	2018-09-13	2018-09-09	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
المنامة	2018-09-13	2018-09-09	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
بوسطن	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
روما	2018-09-13	2018-09-09	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-09-20	2018-09-09	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-09-13	2018-09-09	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الكويت	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الكويت	2018-09-13	2018-09-09	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الكويت	2018-09-13	2018-09-09	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-09	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-09	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-09	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
هونغ كونغ	2018-09-13	2018-09-09	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-16	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
المنامة	2018-09-27	2018-09-16	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
فيينا	2018-09-20	2018-09-16	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-16	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
أبو ظبي	2018-09-27	2018-09-16	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جنيف	2018-09-27	2018-09-16	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
باريس	2018-09-27	2018-09-16	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الدار البيضاء	2018-09-27	2018-09-16	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
باريس	2018-09-20	2018-09-16	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
جنيف	2018-09-20	2018-09-16	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
فيينا	2018-09-20	2018-09-16	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
ميونيخ	2018-09-20	2018-09-16	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
اسطنبول	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
المنامة	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833

بوسطن	2018-09-20	2018-09-16	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
روما	2018-09-20	2018-09-16	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
براغ	2018-09-20	2018-09-16	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
بيروت	2018-09-20	2018-09-16	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
برشلونة	2018-09-20	2018-09-16	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
دبي	2018-09-20	2018-09-16	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
القاهرة	2018-09-20	2018-09-16	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
كوالالمبور	2018-09-20	2018-09-16	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
لندن	2018-09-20	2018-09-16	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
مدريد	2018-09-20	2018-09-16	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
دبي	2018-09-20	2018-09-16	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
القاهرة	2018-09-20	2018-09-16	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
كوالالمبور	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
لندن	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
مدريد	2018-09-20	2018-09-16	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
أبو ظبي	2018-09-20	2018-09-16	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الدار البيضاء	2018-09-20	2018-09-16	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
باريس	2018-09-20	2018-09-16	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
جنيف	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
فيينا	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
باريس	2018-09-20	2018-09-16	مهارات بحوث التسويق	856
جنيف	2018-09-20	2018-09-16	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
فيينا	2018-09-20	2018-09-16	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
ميونيخ	2018-09-20	2018-09-16	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
اسطنبول	2018-09-20	2018-09-16	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
المنامة	2018-09-20	2018-09-16	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
بوسطن	2018-09-20	2018-09-16	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
روما	2018-09-20	2018-09-16	مهارات التفاوض البيعي	864
براغ	2018-09-20	2018-09-16	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
بيروت	2018-09-20	2018-09-16	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
برشلونة	2018-09-20	2018-09-16	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
دبي	2018-09-20	2018-09-16	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
القاهرة	2018-09-20	2018-09-16	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869

كوالامبور	2018-09-20	2018-09-16	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
لندن	2018-09-20	2018-09-16	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
مدريد	2018-09-20	2018-09-16	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
دبي	2018-09-20	2018-09-16	الإدارة الفعالة للتسويق	873
القاهرة	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
كوالامبور	2018-09-20	2018-09-16	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
لندن	2018-09-20	2018-09-16	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
مدريد	2018-09-20	2018-09-16	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
أبو ظبي	2018-09-20	2018-09-16	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
الدار البيضاء	2018-09-20	2018-09-16	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
باريس	2018-09-20	2018-09-16	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
جنيف	2018-09-20	2018-09-16	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
فيينا	2018-09-20	2018-09-16	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
ميونيخ	2018-09-20	2018-09-16	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
اسطنبول	2018-09-20	2018-09-16	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
المنامة	2018-09-20	2018-09-16	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
بوسطن	2018-09-20	2018-09-16	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
روما	2018-09-20	2018-09-16	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
براغ	2018-09-20	2018-09-16	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-09-20	2018-09-16	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-09-27	2018-09-16	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-09-20	2018-09-16	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الكويت	2018-09-20	2018-09-16	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الكويت	2018-09-20	2018-09-16	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الكويت	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
هونغ كونغ	2018-09-27	2018-09-16	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
هونغ كونغ	2018-09-20	2018-09-16	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
هونغ كونغ	2018-09-20	2018-09-16	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
هونغ كونغ	2018-09-20	2018-09-16	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
هونغ كونغ	2018-09-20	2018-09-16	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
الرياض	2018-09-27	2018-09-16	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124

الرياض	2018-09-20	2018-09-16	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
الرياض	2018-09-20	2018-09-16	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-23	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
المنامة	2018-10-04	2018-09-23	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-23	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
المنامة	2018-10-04	2018-09-23	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
بوسطن	2018-10-04	2018-09-23	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
روما	2018-10-04	2018-09-23	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-23	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
عمان	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
جاكرتا	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
فيينا	2018-10-04	2018-09-23	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
ميونيخ	2018-10-04	2018-09-23	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جنيف	2018-10-04	2018-09-23	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
فيينا	2018-10-04	2018-09-23	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
جنيف	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
باريس	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
جنيف	2018-09-27	2018-09-23	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
فيينا	2018-09-27	2018-09-23	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-23	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
اسطنبول	2018-09-27	2018-09-23	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
المنامة	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
بوسطن	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
روما	2018-09-27	2018-09-23	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
براغ	2018-09-27	2018-09-23	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
بيروت	2018-09-27	2018-09-23	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837

برشلونة	2018-09-27	2018-09-23	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
دبي	2018-09-27	2018-09-23	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
القاهرة	2018-09-27	2018-09-23	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
كوالالمبور	2018-09-27	2018-09-23	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
لندن	2018-09-27	2018-09-23	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
مدريد	2018-09-27	2018-09-23	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
دبي	2018-09-27	2018-09-23	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
القاهرة	2018-09-27	2018-09-23	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
كوالالمبور	2018-09-27	2018-09-23	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
لندن	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
مدريد	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
أبو ظبي	2018-09-27	2018-09-23	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
عمان	2018-09-27	2018-09-23	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
باريس	2018-09-27	2018-09-23	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
جنيف	2018-09-27	2018-09-23	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
فيينا	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
جنيف	2018-09-27	2018-09-23	مهارات بحوث التسويق	856
فيينا	2018-09-27	2018-09-23	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-23	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
اسطنبول	2018-09-27	2018-09-23	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
المنامة	2018-09-27	2018-09-23	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
بوسطن	2018-09-27	2018-09-23	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
روما	2018-09-27	2018-09-23	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
براغ	2018-09-27	2018-09-23	مهارات التفاوض البيعي	864
بيروت	2018-09-27	2018-09-23	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
برشلونة	2018-09-27	2018-09-23	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
دبي	2018-09-27	2018-09-23	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
القاهرة	2018-09-27	2018-09-23	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
كوالالمبور	2018-09-27	2018-09-23	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
لندن	2018-09-27	2018-09-23	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
مدريد	2018-09-27	2018-09-23	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
دبي	2018-09-27	2018-09-23	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872

القاهرة	2018-09-27	2018-09-23	الإدارة الفعالة للتسويق	873
كوالالمبور	2018-09-27	2018-09-23	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
لندن	2018-09-27	2018-09-23	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
مدريد	2018-09-27	2018-09-23	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
أبو ظبي	2018-09-27	2018-09-23	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
عمان	2018-09-27	2018-09-23	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
باريس	2018-09-27	2018-09-23	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
جنيف	2018-09-27	2018-09-23	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
فيينا	2018-09-27	2018-09-23	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
ميونيخ	2018-09-27	2018-09-23	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
اسطنبول	2018-09-27	2018-09-23	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
المنامة	2018-09-27	2018-09-23	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
بوسطن	2018-09-27	2018-09-23	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
روما	2018-09-27	2018-09-23	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
براغ	2018-09-27	2018-09-23	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
بيروت	2018-09-27	2018-09-23	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-10-04	2018-09-23	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-10-04	2018-09-23	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-09-27	2018-09-23	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الكويت	2018-09-27	2018-09-23	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الكويت	2018-09-27	2018-09-23	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الكويت	2018-09-27	2018-09-23	الإدارة الفعالة للتسويق	873
سنغافورة	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
هونغ كونغ	2018-10-04	2018-09-23	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
هونغ كونغ	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
هونغ كونغ	2018-09-27	2018-09-23	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
هونغ كونغ	2018-09-27	2018-09-23	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
هونغ كونغ	2018-09-27	2018-09-23	مهارات بحوث التسويق	856
هونغ كونغ	2018-09-27	2018-09-23	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الرياض	2018-09-27	2018-09-23	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الرياض	2018-09-27	2018-09-23	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
جدة	2018-10-04	2018-09-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124

جدة	2018-09-27	2018-09-23	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جدة	2018-09-27	2018-09-23	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
بوسطن	2018-10-11	2018-09-30	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
بوسطن	2018-10-11	2018-09-30	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
براغ	2018-10-11	2018-09-30	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-30	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
شرم الشيخ	2018-10-11	2018-09-30	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
اسطنبول	2018-10-11	2018-09-30	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
ميونيخ	2018-10-11	2018-09-30	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
فيينا	2018-10-11	2018-09-30	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
فيينا	2018-10-04	2018-09-30	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
ميونيخ	2018-10-04	2018-09-30	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-30	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
المنامة	2018-10-04	2018-09-30	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
بوسطن	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
روما	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
براغ	2018-10-04	2018-09-30	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
بيروت	2018-10-04	2018-09-30	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
برشلونة	2018-10-04	2018-09-30	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
دبي	2018-10-04	2018-09-30	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
القاهرة	2018-10-04	2018-09-30	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
كوالالمبور	2018-10-04	2018-09-30	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
لندن	2018-10-04	2018-09-30	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
مدريد	2018-10-04	2018-09-30	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
دبي	2018-10-04	2018-09-30	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
القاهرة	2018-10-04	2018-09-30	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
كوالالمبور	2018-10-04	2018-09-30	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
لندن	2018-10-04	2018-09-30	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
مدريد	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847

أبو ظبي	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
عمان	2018-10-04	2018-09-30	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
جاكرتا	2018-10-04	2018-09-30	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جنيف	2018-10-04	2018-09-30	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
فيينا	2018-10-04	2018-09-30	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
ميونيخ	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
فيينا	2018-10-04	2018-09-30	مهارات بحوث التسويق	856
ميونيخ	2018-10-04	2018-09-30	المهارات البيعية و التسويقية ل مندوب المبيعات الناجح	857
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-30	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
المنامة	2018-10-04	2018-09-30	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
بوسطن	2018-10-04	2018-09-30	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
روما	2018-10-04	2018-09-30	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
براغ	2018-10-04	2018-09-30	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
بيروت	2018-10-04	2018-09-30	مهارات التفاوض البيعي	864
برشلونة	2018-10-04	2018-09-30	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
دبي	2018-10-04	2018-09-30	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
القاهرة	2018-10-04	2018-09-30	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
كوالالمبور	2018-10-04	2018-09-30	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
لندن	2018-10-04	2018-09-30	محاوير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
مدريد	2018-10-04	2018-09-30	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
دبي	2018-10-04	2018-09-30	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
القاهرة	2018-10-04	2018-09-30	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
كوالالمبور	2018-10-04	2018-09-30	الإدارة الفعالة للتسويق	873
لندن	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
مدريد	2018-10-04	2018-09-30	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
أبو ظبي	2018-10-04	2018-09-30	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
عمان	2018-10-04	2018-09-30	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
جاكرتا	2018-10-04	2018-09-30	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جنيف	2018-10-04	2018-09-30	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
فيينا	2018-10-04	2018-09-30	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
ميونيخ	2018-10-04	2018-09-30	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
اسطنبول	2018-10-04	2018-09-30	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
المنامة	2018-10-04	2018-09-30	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888

بوسطن	2018-10-04	2018-09-30	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
روما	2018-10-04	2018-09-30	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
براغ	2018-10-04	2018-09-30	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
بيروت	2018-10-04	2018-09-30	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
برشلونة	2018-10-04	2018-09-30	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-10-11	2018-09-30	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-10-04	2018-09-30	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الكويت	2018-10-04	2018-09-30	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الكويت	2018-10-04	2018-09-30	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الكويت	2018-10-04	2018-09-30	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
سنغافورة	2018-10-04	2018-09-30	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
سنغافورة	2018-10-04	2018-09-30	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
هونغ كونغ	2018-10-04	2018-09-30	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بنكاه	851
هونغ كونغ	2018-10-04	2018-09-30	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
الرياض	2018-10-04	2018-09-30	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الرياض	2018-10-04	2018-09-30	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جدة	2018-10-04	2018-09-30	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
جدة	2018-10-04	2018-09-30	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
روما	2018-10-18	2018-10-07	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
روما	2018-10-18	2018-10-07	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
بيروت	2018-10-18	2018-10-07	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
المنامة	2018-10-11	2018-10-07	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
امستردام	2018-10-18	2018-10-07	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
المنامة	2018-10-18	2018-10-07	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
اسطنبول	2018-10-18	2018-10-07	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
ميونيخ	2018-10-18	2018-10-07	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
ميونيخ	2018-10-11	2018-10-07	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
اسطنبول	2018-10-11	2018-10-07	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
المنامة	2018-10-11	2018-10-07	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
بوسطن	2018-10-11	2018-10-07	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831

روما	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
براغ	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
بيروت	2018-10-11	2018-10-07	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
برشلونة	2018-10-11	2018-10-07	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
دبي	2018-10-11	2018-10-07	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
القاهرة	2018-10-11	2018-10-07	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
كوالالمبور	2018-10-11	2018-10-07	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
لندن	2018-10-11	2018-10-07	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
مدريد	2018-10-11	2018-10-07	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
دبي	2018-10-11	2018-10-07	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
القاهرة	2018-10-11	2018-10-07	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
كوالالمبور	2018-10-11	2018-10-07	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
لندن	2018-10-11	2018-10-07	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
مدريد	2018-10-11	2018-10-07	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
أبو ظبي	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
عمان	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جاكرتا	2018-10-11	2018-10-07	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
شرم الشيخ	2018-10-11	2018-10-07	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
فيينا	2018-10-11	2018-10-07	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
ميونيخ	2018-10-11	2018-10-07	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
اسطنبول	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
المنامة	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
ميونيخ	2018-10-11	2018-10-07	مهارات بحوث التسويق	856
اسطنبول	2018-10-11	2018-10-07	المهارات البيعية و التسويقية لمدنوب المبيعات الناجح	857
المنامة	2018-10-11	2018-10-07	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
بوسطن	2018-10-11	2018-10-07	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
روما	2018-10-11	2018-10-07	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الإنترنت في التسويق	860
براغ	2018-10-11	2018-10-07	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
بيروت	2018-10-11	2018-10-07	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
برشلونة	2018-10-11	2018-10-07	مهارات التفاوض البيعي	864
دبي	2018-10-11	2018-10-07	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
القاهرة	2018-10-11	2018-10-07	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
كوالالمبور	2018-10-11	2018-10-07	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867

لندن	2018-10-11	2018-10-07	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
مدريد	2018-10-11	2018-10-07	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
دبي	2018-10-11	2018-10-07	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
القاهرة	2018-10-11	2018-10-07	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
كوالالمبور	2018-10-11	2018-10-07	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
لندن	2018-10-11	2018-10-07	الإدارة الفعالة للتسويق	873
مدريد	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
أبو ظبي	2018-10-11	2018-10-07	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
عمان	2018-10-11	2018-10-07	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جاكرتا	2018-10-11	2018-10-07	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
شرم الشيخ	2018-10-11	2018-10-07	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
فيينا	2018-10-11	2018-10-07	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
ميونيخ	2018-10-11	2018-10-07	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
اسطنبول	2018-10-11	2018-10-07	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
المنامة	2018-10-11	2018-10-07	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
بوسطن	2018-10-11	2018-10-07	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
روما	2018-10-11	2018-10-07	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
براغ	2018-10-11	2018-10-07	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
بيروت	2018-10-11	2018-10-07	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
برشلونة	2018-10-11	2018-10-07	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
دبي	2018-10-11	2018-10-07	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-10-18	2018-10-07	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-10-11	2018-10-07	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
الكويت	2018-10-11	2018-10-07	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الكويت	2018-10-11	2018-10-07	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
الكويت	2018-10-11	2018-10-07	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
سنغافورة	2018-10-11	2018-10-07	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
سنغافورة	2018-10-11	2018-10-07	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
الرياض	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
الرياض	2018-10-11	2018-10-07	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جدة	2018-10-11	2018-10-07	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جدة	2018-10-11	2018-10-07	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
براغ	2018-10-25	2018-10-14	كيفية اعداد بحوث التسويق	129

براغ	2018-10-25	2018-10-14	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
برشلونة	2018-10-25	2018-10-14	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
بوسطن	2018-10-18	2018-10-14	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-10-25	2018-10-14	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
الدار البيضاء	2018-10-25	2018-10-14	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
بوسطن	2018-10-25	2018-10-14	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
المنامة	2018-10-25	2018-10-14	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
اسطنبول	2018-10-25	2018-10-14	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
اسطنبول	2018-10-18	2018-10-14	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
المنامة	2018-10-18	2018-10-14	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
بوسطن	2018-10-18	2018-10-14	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
روما	2018-10-18	2018-10-14	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
براغ	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
بيروت	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
برشلونة	2018-10-18	2018-10-14	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
دبي	2018-10-18	2018-10-14	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
القاهرة	2018-10-18	2018-10-14	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
كوالالمبور	2018-10-18	2018-10-14	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
لندن	2018-10-18	2018-10-14	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
مدريد	2018-10-18	2018-10-14	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
دبي	2018-10-18	2018-10-14	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
القاهرة	2018-10-18	2018-10-14	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
كوالالمبور	2018-10-18	2018-10-14	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
لندن	2018-10-18	2018-10-14	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
مدريد	2018-10-18	2018-10-14	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
أبو ظبي	2018-10-18	2018-10-14	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
عمان	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جاكرتا	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848

شرم الشيخ	2018-10-18	2018-10-14	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
امستردام	2018-10-18	2018-10-14	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
ميونيخ	2018-10-18	2018-10-14	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
اسطنبول	2018-10-18	2018-10-14	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
المنامة	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
بوسطن	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
اسطنبول	2018-10-18	2018-10-14	مهارات بحوث التسويق	856
المنامة	2018-10-18	2018-10-14	المهارات البيعية و التسويقية لمدنوب المبيعات الناجح	857
بوسطن	2018-10-18	2018-10-14	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
روما	2018-10-18	2018-10-14	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
براغ	2018-10-18	2018-10-14	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
بيروت	2018-10-18	2018-10-14	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
برشلونة	2018-10-18	2018-10-14	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
دبي	2018-10-18	2018-10-14	مهارات التفاوض البيعي	864
القاهرة	2018-10-18	2018-10-14	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
كوالالمبور	2018-10-18	2018-10-14	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
لندن	2018-10-18	2018-10-14	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
مدريد	2018-10-18	2018-10-14	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
دبي	2018-10-18	2018-10-14	محاوير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
القاهرة	2018-10-18	2018-10-14	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
كوالالمبور	2018-10-18	2018-10-14	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
لندن	2018-10-18	2018-10-14	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
مدريد	2018-10-18	2018-10-14	الإدارة الفعالة للتسويق	873
أبو ظبي	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
عمان	2018-10-18	2018-10-14	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جاكرتا	2018-10-18	2018-10-14	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
شرم الشيخ	2018-10-18	2018-10-14	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
امستردام	2018-10-18	2018-10-14	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
ميونيخ	2018-10-18	2018-10-14	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
اسطنبول	2018-10-18	2018-10-14	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
المنامة	2018-10-18	2018-10-14	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
بوسطن	2018-10-18	2018-10-14	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
روما	2018-10-18	2018-10-14	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
براغ	2018-10-18	2018-10-14	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
بيروت	2018-10-18	2018-10-14	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890

برشلونة	2018-10-18	2018-10-14	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
دبي	2018-10-18	2018-10-14	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
القاهرة	2018-10-18	2018-10-14	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-10-18	2018-10-14	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-10-25	2018-10-14	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-10-18	2018-10-14	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الكويت	2018-10-18	2018-10-14	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الكويت	2018-10-18	2018-10-14	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الكويت	2018-10-18	2018-10-14	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الكويت	2018-10-18	2018-10-14	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
سنغافورة	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
سنغافورة	2018-10-18	2018-10-14	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الرياض	2018-10-18	2018-10-14	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الرياض	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جدة	2018-10-18	2018-10-14	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جدة	2018-10-18	2018-10-14	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
بيروت	2018-11-01	2018-10-21	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
بيروت	2018-11-01	2018-10-21	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-11-01	2018-10-21	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
روما	2018-10-25	2018-10-21	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
باريس	2018-11-01	2018-10-21	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
روما	2018-11-01	2018-10-21	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق مناهج الجودة الشاملة	127
بوسطن	2018-11-01	2018-10-21	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
المنامة	2018-11-01	2018-10-21	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
المنامة	2018-10-25	2018-10-21	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
بوسطن	2018-10-25	2018-10-21	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
روما	2018-10-25	2018-10-21	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
براغ	2018-10-25	2018-10-21	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
بيروت	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
برشلونة	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833

دبي	2018-10-25	2018-10-21	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
القاهرة	2018-10-25	2018-10-21	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
كوالالمبور	2018-10-25	2018-10-21	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
لندن	2018-10-25	2018-10-21	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
مدريد	2018-10-25	2018-10-21	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
دبي	2018-10-25	2018-10-21	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
القاهرة	2018-10-25	2018-10-21	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
كوالالمبور	2018-10-25	2018-10-21	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
لندن	2018-10-25	2018-10-21	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
مدريد	2018-10-25	2018-10-21	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
أبو ظبي	2018-10-25	2018-10-21	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
عمان	2018-10-25	2018-10-21	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جاكرتا	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
شرم الشيخ	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
امستردام	2018-10-25	2018-10-21	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
الدار البيضاء	2018-10-25	2018-10-21	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
اسطنبول	2018-10-25	2018-10-21	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
المنامة	2018-10-25	2018-10-21	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
بوسطن	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
روما	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
المنامة	2018-10-25	2018-10-21	مهارات بحوث التسويق	856
بوسطن	2018-10-25	2018-10-21	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
روما	2018-10-25	2018-10-21	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
براغ	2018-10-25	2018-10-21	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
بيروت	2018-10-25	2018-10-21	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
برشلونة	2018-10-25	2018-10-21	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
دبي	2018-10-25	2018-10-21	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
القاهرة	2018-10-25	2018-10-21	مهارات التفاوض البيعي	864
كوالالمبور	2018-10-25	2018-10-21	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
لندن	2018-10-25	2018-10-21	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
مدريد	2018-10-25	2018-10-21	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
دبي	2018-10-25	2018-10-21	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
القاهرة	2018-10-25	2018-10-21	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869

كوالالمبور	2018-10-25	2018-10-21	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
لندن	2018-10-25	2018-10-21	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
مدريد	2018-10-25	2018-10-21	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
أبو ظبي	2018-10-25	2018-10-21	الإدارة الفعالة للتسويق	873
عمان	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جاكرتا	2018-10-25	2018-10-21	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
شرم الشيخ	2018-10-25	2018-10-21	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
امستردام	2018-10-25	2018-10-21	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
الدار البيضاء	2018-10-25	2018-10-21	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
اسطنبول	2018-10-25	2018-10-21	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
المنامة	2018-10-25	2018-10-21	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
بوسطن	2018-10-25	2018-10-21	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
روما	2018-10-25	2018-10-21	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
براغ	2018-10-25	2018-10-21	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
بيروت	2018-10-25	2018-10-21	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
برشلونة	2018-10-25	2018-10-21	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
دبي	2018-10-25	2018-10-21	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
القاهرة	2018-10-25	2018-10-21	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
كوالالمبور	2018-10-25	2018-10-21	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-11-01	2018-10-21	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الكويت	2018-10-25	2018-10-21	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الكويت	2018-10-25	2018-10-21	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الكويت	2018-10-25	2018-10-21	مهارات التفاوض البيعي	864
الكويت	2018-10-25	2018-10-21	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الكويت	2018-10-25	2018-10-21	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
سنغافورة	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
سنغافورة	2018-10-25	2018-10-21	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
الرياض	2018-10-25	2018-10-21	إدارة فريق المبيعات وفتوات التسويق	845
الرياض	2018-10-25	2018-10-21	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جدة	2018-10-25	2018-10-21	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جدة	2018-10-25	2018-10-21	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
برشلونة	2018-11-08	2018-10-28	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
برشلونة	2018-11-08	2018-10-28	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
القاهرة	2018-11-08	2018-10-28	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء	131

			مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	
براغ	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
براغ	2018-11-08	2018-10-28	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
جنيف	2018-11-08	2018-10-28	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
روما	2018-11-08	2018-10-28	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
بوسطن	2018-11-08	2018-10-28	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
روما	2018-11-01	2018-10-28	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
روما	2018-11-01	2018-10-28	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
براغ	2018-11-01	2018-10-28	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
براغ	2018-11-01	2018-10-28	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
دبي	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
دبي	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
لندن	2018-11-01	2018-10-28	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
لندن	2018-11-01	2018-10-28	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
دبي	2018-11-01	2018-10-28	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
دبي	2018-11-01	2018-10-28	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839

القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
كوالامبور	2018-11-01	2018-10-28	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
كوالامبور	2018-11-01	2018-10-28	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
لندن	2018-11-01	2018-10-28	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
لندن	2018-11-01	2018-10-28	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
أبو ظبي	2018-11-01	2018-10-28	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
أبو ظبي	2018-11-01	2018-10-28	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
عمان	2018-11-01	2018-10-28	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
عمان	2018-11-01	2018-10-28	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جاكرتا	2018-11-01	2018-10-28	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جاكرتا	2018-11-01	2018-10-28	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
شرم الشيخ	2018-11-01	2018-10-28	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
شرم الشيخ	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
امستردام	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
امستردام	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الدار البيضاء	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
الدار البيضاء	2018-11-01	2018-10-28	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
باريس	2018-11-01	2018-10-28	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
باريس	2018-11-01	2018-10-28	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
جنيف	2018-11-01	2018-10-28	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
المنامة	2018-11-01	2018-10-28	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
روما	2018-11-01	2018-10-28	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
روما	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
براغ	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
براغ	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات تسويق الخدمات	855

بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	مهارات بحوث التسويق	856
روما	2018-11-01	2018-10-28	مهارات بحوث التسويق	856
روما	2018-11-01	2018-10-28	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
براغ	2018-11-01	2018-10-28	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
براغ	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
دبي	2018-11-01	2018-10-28	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
دبي	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	مهارات التفاوض البيعي	864
لندن	2018-11-01	2018-10-28	مهارات التفاوض البيعي	864
لندن	2018-11-01	2018-10-28	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
دبي	2018-11-01	2018-10-28	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
دبي	2018-11-01	2018-10-28	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	محاو التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
لندن	2018-11-01	2018-10-28	محاو التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
لندن	2018-11-01	2018-10-28	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
أبو ظبي	2018-11-01	2018-10-28	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
أبو ظبي	2018-11-01	2018-10-28	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
عمان	2018-11-01	2018-10-28	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
عمان	2018-11-01	2018-10-28	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جاكرتا	2018-11-01	2018-10-28	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جاكرتا	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
شرم الشيخ	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874

شرم الشيخ	2018-11-01	2018-10-28	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
امستردام	2018-11-01	2018-10-28	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
امستردام	2018-11-01	2018-10-28	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الدار البيضاء	2018-11-01	2018-10-28	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الدار البيضاء	2018-11-01	2018-10-28	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
باريس	2018-11-01	2018-10-28	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
باريس	2018-11-01	2018-10-28	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
جنيف	2018-11-01	2018-10-28	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
المنامة	2018-11-01	2018-10-28	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
بوسطن	2018-11-01	2018-10-28	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
روما	2018-11-01	2018-10-28	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
روما	2018-11-01	2018-10-28	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
براغ	2018-11-01	2018-10-28	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
براغ	2018-11-01	2018-10-28	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
بيروت	2018-11-01	2018-10-28	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
برشلونة	2018-11-01	2018-10-28	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
دبي	2018-11-01	2018-10-28	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
دبي	2018-11-01	2018-10-28	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
القاهرة	2018-11-01	2018-10-28	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
كوالالمبور	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2018-11-01	2018-10-28	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
مدريد	2018-11-01	2018-10-28	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-11-08	2018-10-28	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-11-08	2018-10-28	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834

الكويت	2018-11-01	2018-10-28	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
الكويت	2018-11-01	2018-10-28	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
سنغافورة	2018-11-01	2018-10-28	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
سنغافورة	2018-11-01	2018-10-28	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
سنغافورة	2018-11-01	2018-10-28	الإدارة الفعالة للتسويق	873
سنغافورة	2018-11-01	2018-10-28	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
هونغ كونغ	2018-11-08	2018-10-28	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
هونغ كونغ	2018-11-01	2018-10-28	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
هونغ كونغ	2018-11-01	2018-10-28	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
الرياض	2018-11-01	2018-10-28	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الرياض	2018-11-01	2018-10-28	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الرياض	2018-11-01	2018-10-28	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الرياض	2018-11-01	2018-10-28	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جدة	2018-11-01	2018-10-28	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
جدة	2018-11-01	2018-10-28	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جدة	2018-11-01	2018-10-28	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جدة	2018-11-01	2018-10-28	الإدارة الفعالة للتسويق	873
دبي	2018-11-15	2018-11-04	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
دبي	2018-11-15	2018-11-04	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
كوالالمبور	2018-11-15	2018-11-04	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
برشلونة	2018-11-08	2018-11-04	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
فيينا	2018-11-15	2018-11-04	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
بيروت	2018-11-15	2018-11-04	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
براغ	2018-11-15	2018-11-04	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126

روما	2018-11-15	2018-11-04	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
براغ	2018-11-08	2018-11-04	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
بيروت	2018-11-08	2018-11-04	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
برشلونة	2018-11-08	2018-11-04	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
دبي	2018-11-08	2018-11-04	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
القاهرة	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
كوالالمبور	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
لندن	2018-11-08	2018-11-04	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
مدريد	2018-11-08	2018-11-04	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
دبي	2018-11-08	2018-11-04	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
القاهرة	2018-11-08	2018-11-04	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
كوالالمبور	2018-11-08	2018-11-04	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
لندن	2018-11-08	2018-11-04	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
مدريد	2018-11-08	2018-11-04	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
أبو ظبي	2018-11-08	2018-11-04	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
عمان	2018-11-08	2018-11-04	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جاكرتا	2018-11-08	2018-11-04	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
شرم الشيخ	2018-11-08	2018-11-04	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
امستردام	2018-11-08	2018-11-04	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
الدار البيضاء	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
باريس	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
جنيف	2018-11-08	2018-11-04	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
فيينا	2018-11-08	2018-11-04	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
روما	2018-11-08	2018-11-04	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
براغ	2018-11-08	2018-11-04	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
بيروت	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
برشلونة	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
براغ	2018-11-08	2018-11-04	مهارات بحوث التسويق	856
بيروت	2018-11-08	2018-11-04	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
برشلونة	2018-11-08	2018-11-04	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
دبي	2018-11-08	2018-11-04	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859

القاهرة	2018-11-08	2018-11-04	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
كوالامبور	2018-11-08	2018-11-04	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
لندن	2018-11-08	2018-11-04	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
مدريد	2018-11-08	2018-11-04	مهارات التفاوض البيعي	864
دبي	2018-11-08	2018-11-04	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
القاهرة	2018-11-08	2018-11-04	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
كوالامبور	2018-11-08	2018-11-04	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
لندن	2018-11-08	2018-11-04	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
مدريد	2018-11-08	2018-11-04	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
أبو ظبي	2018-11-08	2018-11-04	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
عمان	2018-11-08	2018-11-04	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
جاكرتا	2018-11-08	2018-11-04	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
شرم الشيخ	2018-11-08	2018-11-04	الإدارة الفعالة للتسويق	873
امستردام	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
الدار البيضاء	2018-11-08	2018-11-04	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
باريس	2018-11-08	2018-11-04	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
جنيف	2018-11-08	2018-11-04	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
فيينا	2018-11-08	2018-11-04	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
روما	2018-11-08	2018-11-04	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
براغ	2018-11-08	2018-11-04	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
بيروت	2018-11-08	2018-11-04	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
برشلونة	2018-11-08	2018-11-04	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
دبي	2018-11-08	2018-11-04	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
القاهرة	2018-11-08	2018-11-04	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
كوالامبور	2018-11-08	2018-11-04	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
لندن	2018-11-08	2018-11-04	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
مدريد	2018-11-08	2018-11-04	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
دبي	2018-11-08	2018-11-04	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-11-15	2018-11-04	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-11-08	2018-11-04	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الكويت	2018-11-08	2018-11-04	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
الكويت	2018-11-08	2018-11-04	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الكويت	2018-11-08	2018-11-04	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866

الكويت	2018-11-08	2018-11-04	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
سنغافورة	2018-11-08	2018-11-04	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
سنغافورة	2018-11-08	2018-11-04	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
هونغ كونغ	2018-11-08	2018-11-04	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
هونغ كونغ	2018-11-08	2018-11-04	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
الرياض	2018-11-08	2018-11-04	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الرياض	2018-11-08	2018-11-04	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جدة	2018-11-08	2018-11-04	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جدة	2018-11-08	2018-11-04	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
القاهرة	2018-11-22	2018-11-11	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
القاهرة	2018-11-22	2018-11-11	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
لندن	2018-11-22	2018-11-11	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
دبي	2018-11-15	2018-11-11	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
ميونيخ	2018-11-22	2018-11-11	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
برشلونة	2018-11-22	2018-11-11	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
بيروت	2018-11-22	2018-11-11	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة واستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
براغ	2018-11-22	2018-11-11	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
بيروت	2018-11-15	2018-11-11	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
برشلونة	2018-11-15	2018-11-11	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
دبي	2018-11-15	2018-11-11	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
كوالالمبور	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
لندن	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
مدريد	2018-11-15	2018-11-11	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
دبي	2018-11-15	2018-11-11	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
كوالالمبور	2018-11-15	2018-11-11	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
لندن	2018-11-15	2018-11-11	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
مدريد	2018-11-15	2018-11-11	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840

أبو ظبي	2018-11-15	2018-11-11	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
عمان	2018-11-15	2018-11-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جاكرتا	2018-11-15	2018-11-11	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
شرم الشيخ	2018-11-15	2018-11-11	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
امستردام	2018-11-15	2018-11-11	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
الدار البيضاء	2018-11-15	2018-11-11	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
باريس	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
جنيف	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
فيينا	2018-11-15	2018-11-11	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
ميونيخ	2018-11-15	2018-11-11	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
براغ	2018-11-15	2018-11-11	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
بيروت	2018-11-15	2018-11-11	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
برشلونة	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
دبي	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
بيروت	2018-11-15	2018-11-11	مهارات بحوث التسويق	856
برشلونة	2018-11-15	2018-11-11	المهارات البيعية و التسويقية لمدوب المبيعات الناجح	857
دبي	2018-11-15	2018-11-11	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
كوالالمبور	2018-11-15	2018-11-11	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
لندن	2018-11-15	2018-11-11	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
مدريد	2018-11-15	2018-11-11	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
دبي	2018-11-15	2018-11-11	مهارات التفاوض البيعي	864
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
كوالالمبور	2018-11-15	2018-11-11	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
لندن	2018-11-15	2018-11-11	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
مدريد	2018-11-15	2018-11-11	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
أبو ظبي	2018-11-15	2018-11-11	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
عمان	2018-11-15	2018-11-11	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جاكرتا	2018-11-15	2018-11-11	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
شرم الشيخ	2018-11-15	2018-11-11	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
امستردام	2018-11-15	2018-11-11	الإدارة الفعالة للتسويق	873
الدار البيضاء	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
باريس	2018-11-15	2018-11-11	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
جنيف	2018-11-15	2018-11-11	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876

فيينا	2018-11-15	2018-11-11	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
ميونيخ	2018-11-15	2018-11-11	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
براغ	2018-11-15	2018-11-11	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
بيروت	2018-11-15	2018-11-11	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
برشلونة	2018-11-15	2018-11-11	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
دبي	2018-11-15	2018-11-11	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
كوالالمپور	2018-11-15	2018-11-11	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
لندن	2018-11-15	2018-11-11	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
مدريد	2018-11-15	2018-11-11	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
دبي	2018-11-15	2018-11-11	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
القاهرة	2018-11-15	2018-11-11	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-11-22	2018-11-11	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-11-22	2018-11-11	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-11-22	2018-11-11	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
الكويت	2018-11-15	2018-11-11	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
سنغافورة	2018-11-15	2018-11-11	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
سنغافورة	2018-11-15	2018-11-11	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
هونغ كونغ	2018-11-15	2018-11-11	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
هونغ كونغ	2018-11-15	2018-11-11	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
الرياض	2018-11-15	2018-11-11	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الرياض	2018-11-15	2018-11-11	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جدة	2018-11-15	2018-11-11	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جدة	2018-11-15	2018-11-11	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
كوالالمپور	2018-11-29	2018-11-18	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
كوالالمپور	2018-11-29	2018-11-18	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
مدريد	2018-11-29	2018-11-18	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128

دبي	2018-11-29	2018-11-18	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
اسطنبول	2018-11-29	2018-11-18	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
دبي	2018-11-29	2018-11-18	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
برشلونة	2018-11-29	2018-11-18	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
بيروت	2018-11-29	2018-11-18	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
برشلونة	2018-11-22	2018-11-18	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
دبي	2018-11-22	2018-11-18	الابداع في المبيعات وإدارة حسابات كبار العملاء : انشاء وإدامة علاقات عملاء مربحة	829
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
لندن	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
مدريد	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
دبي	2018-11-22	2018-11-18	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
لندن	2018-11-22	2018-11-18	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
مدريد	2018-11-22	2018-11-18	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
أبو ظبي	2018-11-22	2018-11-18	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
عمان	2018-11-22	2018-11-18	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جاكرتا	2018-11-22	2018-11-18	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
شرم الشيخ	2018-11-22	2018-11-18	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
امستردام	2018-11-22	2018-11-18	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
الدار البيضاء	2018-11-22	2018-11-18	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
باريس	2018-11-22	2018-11-18	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
جنيف	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
فيينا	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
ميونيخ	2018-11-22	2018-11-18	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
اسطنبول	2018-11-22	2018-11-18	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
بيروت	2018-11-22	2018-11-18	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851

برشلونة	2018-11-22	2018-11-18	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
دبي	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
برشلونة	2018-11-22	2018-11-18	مهارات بحوث التسويق	856
دبي	2018-11-22	2018-11-18	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
لندن	2018-11-22	2018-11-18	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
مدريد	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
دبي	2018-11-22	2018-11-18	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	مهارات التفاوض البيعي	864
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
لندن	2018-11-22	2018-11-18	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
مدريد	2018-11-22	2018-11-18	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
أبو ظبي	2018-11-22	2018-11-18	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
عمان	2018-11-22	2018-11-18	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جاكرتا	2018-11-22	2018-11-18	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
شرم الشيخ	2018-11-22	2018-11-18	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
امستردام	2018-11-22	2018-11-18	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
الدار البيضاء	2018-11-22	2018-11-18	الإدارة الفعالة للتسويق	873
باريس	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
جنيف	2018-11-22	2018-11-18	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
فيينا	2018-11-22	2018-11-18	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
ميونيخ	2018-11-22	2018-11-18	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
اسطنبول	2018-11-22	2018-11-18	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
بيروت	2018-11-22	2018-11-18	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
برشلونة	2018-11-22	2018-11-18	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
دبي	2018-11-22	2018-11-18	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
لندن	2018-11-22	2018-11-18	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
مدريد	2018-11-22	2018-11-18	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
دبي	2018-11-22	2018-11-18	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
القاهرة	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
كوالالمبور	2018-11-22	2018-11-18	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894

دبي	2018-11-29	2018-11-18	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	مهارات التفاوض البيعي	864
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
الكويت	2018-11-22	2018-11-18	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
سنغافورة	2018-11-22	2018-11-18	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
سنغافورة	2018-11-22	2018-11-18	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
هونغ كونغ	2018-11-22	2018-11-18	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
هونغ كونغ	2018-11-22	2018-11-18	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
الرياض	2018-11-22	2018-11-18	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الرياض	2018-11-22	2018-11-18	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
جدة	2018-11-22	2018-11-18	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جدة	2018-11-22	2018-11-18	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
لندن	2018-12-06	2018-11-25	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
لندن	2018-12-06	2018-11-25	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-12-06	2018-11-25	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
المنامة	2018-12-06	2018-11-25	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
القاهرة	2018-12-06	2018-11-25	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
دبي	2018-12-06	2018-11-25	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة واستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
برشلونة	2018-12-06	2018-11-25	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2018-11-29	2018-11-25	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
لندن	2018-11-29	2018-11-25	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
مدريد	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
دبي	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية	833

			لبحوث السوق	
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
لندن	2018-11-29	2018-11-25	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
مدريد	2018-11-29	2018-11-25	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
أبو ظبي	2018-11-29	2018-11-25	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
عمان	2018-11-29	2018-11-25	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جاكرتا	2018-11-29	2018-11-25	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
شرم الشيخ	2018-11-29	2018-11-25	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
امستردام	2018-11-29	2018-11-25	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
الدار البيضاء	2018-11-29	2018-11-25	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
باريس	2018-11-29	2018-11-25	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
جنيف	2018-11-29	2018-11-25	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
فيينا	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
ميونيخ	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
اسطنبول	2018-11-29	2018-11-25	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
المنامة	2018-11-29	2018-11-25	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
برشلونة	2018-11-29	2018-11-25	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
دبي	2018-11-29	2018-11-25	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
دبي	2018-11-29	2018-11-25	مهارات بحوث التسويق	856
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
لندن	2018-11-29	2018-11-25	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
مدريد	2018-11-29	2018-11-25	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
دبي	2018-11-29	2018-11-25	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	مهارات التفاوض البيعي	864
لندن	2018-11-29	2018-11-25	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
مدريد	2018-11-29	2018-11-25	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
أبو ظبي	2018-11-29	2018-11-25	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
عمان	2018-11-29	2018-11-25	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868

جاكرتا	2018-11-29	2018-11-25	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
شرم الشيخ	2018-11-29	2018-11-25	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
امستردام	2018-11-29	2018-11-25	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الدار البيضاء	2018-11-29	2018-11-25	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
باريس	2018-11-29	2018-11-25	الإدارة الفعالة للتسويق	873
جنيف	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
فيينا	2018-11-29	2018-11-25	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
ميونيخ	2018-11-29	2018-11-25	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
اسطنبول	2018-11-29	2018-11-25	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
المنامة	2018-11-29	2018-11-25	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
برشلونة	2018-11-29	2018-11-25	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
دبي	2018-11-29	2018-11-25	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
لندن	2018-11-29	2018-11-25	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
مدريد	2018-11-29	2018-11-25	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
دبي	2018-11-29	2018-11-25	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
القاهرة	2018-11-29	2018-11-25	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
كوالالمبور	2018-11-29	2018-11-25	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2018-11-29	2018-11-25	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-12-06	2018-11-25	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الكويت	2018-12-06	2018-11-25	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
الكويت	2018-11-29	2018-11-25	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
سنغافورة	2018-11-29	2018-11-25	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
سنغافورة	2018-11-29	2018-11-25	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
هونغ كونغ	2018-11-29	2018-11-25	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846

هونغ كونغ	2018-11-29	2018-11-25	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
الرياض	2018-11-29	2018-11-25	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الرياض	2018-11-29	2018-11-25	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جدة	2018-11-29	2018-11-25	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جدة	2018-11-29	2018-11-25	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
مدريد	2018-12-13	2018-12-02	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
مدريد	2018-12-13	2018-12-02	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
القاهرة	2018-12-13	2018-12-02	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
لندن	2018-12-06	2018-12-02	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
بوسطن	2018-12-13	2018-12-02	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
كوالالمبور	2018-12-13	2018-12-02	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
القاهرة	2018-12-13	2018-12-02	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة واستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
دبي	2018-12-13	2018-12-02	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
لندن	2018-12-06	2018-12-02	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
دبي	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
لندن	2018-12-06	2018-12-02	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
أبو ظبي	2018-12-06	2018-12-02	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
عمان	2018-12-06	2018-12-02	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
جاكرتا	2018-12-06	2018-12-02	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
شرم الشيخ	2018-12-06	2018-12-02	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
امستردام	2018-12-06	2018-12-02	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
الدار البيضاء	2018-12-06	2018-12-02	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
باريس	2018-12-06	2018-12-02	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844

جنيف	2018-12-06	2018-12-02	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
فيينا	2018-12-06	2018-12-02	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
ميونيخ	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
اسطنبول	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
المنامة	2018-12-06	2018-12-02	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
بوسطن	2018-12-06	2018-12-02	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
دبي	2018-12-06	2018-12-02	الأساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
لندن	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	مهارات بحوث التسويق	856
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
لندن	2018-12-06	2018-12-02	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
دبي	2018-12-06	2018-12-02	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
لندن	2018-12-06	2018-12-02	مهارات التفاوض البيعي	864
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
أبو ظبي	2018-12-06	2018-12-02	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
عمان	2018-12-06	2018-12-02	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
جاكرتا	2018-12-06	2018-12-02	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
شرم الشيخ	2018-12-06	2018-12-02	معايير التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
امستردام	2018-12-06	2018-12-02	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الدار البيضاء	2018-12-06	2018-12-02	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
باريس	2018-12-06	2018-12-02	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
جنيف	2018-12-06	2018-12-02	الإدارة الفعالة للتسويق	873
فيينا	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
ميونيخ	2018-12-06	2018-12-02	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
اسطنبول	2018-12-06	2018-12-02	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
المنامة	2018-12-06	2018-12-02	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
بوسطن	2018-12-06	2018-12-02	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
دبي	2018-12-06	2018-12-02	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885

كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
لندن	2018-12-06	2018-12-02	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
دبي	2018-12-06	2018-12-02	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
القاهرة	2018-12-06	2018-12-02	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
كوالالمبور	2018-12-06	2018-12-02	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
لندن	2018-12-06	2018-12-02	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
مدريد	2018-12-06	2018-12-02	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-12-13	2018-12-02	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهج الجودة الشاملة	127
الكويت	2018-12-13	2018-12-02	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-12-13	2018-12-02	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	مهارات بحوث التسويق	856
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
الكويت	2018-12-06	2018-12-02	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
سنغافورة	2018-12-06	2018-12-02	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
سنغافورة	2018-12-06	2018-12-02	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
هونغ كونغ	2018-12-06	2018-12-02	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
هونغ كونغ	2018-12-06	2018-12-02	الإدارة الفعالة للتسويق	873
الرياض	2018-12-06	2018-12-02	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
الرياض	2018-12-06	2018-12-02	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جدة	2018-12-06	2018-12-02	مفهوم البيع الاستراتيجي وأثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
جدة	2018-12-06	2018-12-02	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
دبي	2018-12-20	2018-12-09	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
دبي	2018-12-20	2018-12-09	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-09	الاستراتيجية الشاملة في إدارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
روما	2018-12-20	2018-12-09	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل	124

			التسويقي	
لندن	2018-12-20	2018-12-09	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-09	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
القاهرة	2018-12-20	2018-12-09	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
كوالالمبور	2018-12-13	2018-12-09	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
لندن	2018-12-13	2018-12-09	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
دبي	2018-12-13	2018-12-09	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
القاهرة	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
كوالالمبور	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
لندن	2018-12-13	2018-12-09	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
أبو ظبي	2018-12-13	2018-12-09	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
عمان	2018-12-13	2018-12-09	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
جاكرتا	2018-12-13	2018-12-09	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
شرم الشيخ	2018-12-13	2018-12-09	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
امستردام	2018-12-13	2018-12-09	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
الدار البيضاء	2018-12-13	2018-12-09	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
باريس	2018-12-13	2018-12-09	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
جنيف	2018-12-13	2018-12-09	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
فيينا	2018-12-13	2018-12-09	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
ميونيخ	2018-12-13	2018-12-09	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
اسطنبول	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
المنامة	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
بوسطن	2018-12-13	2018-12-09	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
روما	2018-12-13	2018-12-09	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
القاهرة	2018-12-13	2018-12-09	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
كوالالمبور	2018-12-13	2018-12-09	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
لندن	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853

مدريد	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
كوالامبور	2018-12-13	2018-12-09	مهارات بحوث التسويق	856
لندن	2018-12-13	2018-12-09	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
دبي	2018-12-13	2018-12-09	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
القاهرة	2018-12-13	2018-12-09	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
كوالامبور	2018-12-13	2018-12-09	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
لندن	2018-12-13	2018-12-09	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	مهارات التفاوض البيعي	864
أبو ظبي	2018-12-13	2018-12-09	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
عمان	2018-12-13	2018-12-09	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
جاكرتا	2018-12-13	2018-12-09	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
شرم الشيخ	2018-12-13	2018-12-09	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
امستردام	2018-12-13	2018-12-09	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الدار البيضاء	2018-12-13	2018-12-09	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
باريس	2018-12-13	2018-12-09	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
جنيف	2018-12-13	2018-12-09	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
فيينا	2018-12-13	2018-12-09	الإدارة الفعالة للتسويق	873
ميونيخ	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
اسطنبول	2018-12-13	2018-12-09	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
المنامة	2018-12-13	2018-12-09	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
بوسطن	2018-12-13	2018-12-09	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
روما	2018-12-13	2018-12-09	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
القاهرة	2018-12-13	2018-12-09	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
كوالامبور	2018-12-13	2018-12-09	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
لندن	2018-12-13	2018-12-09	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
دبي	2018-12-13	2018-12-09	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
القاهرة	2018-12-13	2018-12-09	التجارة الالكترونية والتسويق الإلكتروني	889
كوالامبور	2018-12-13	2018-12-09	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
لندن	2018-12-13	2018-12-09	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
مدريد	2018-12-13	2018-12-09	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
أبو ظبي	2018-12-13	2018-12-09	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2018-12-13	2018-12-09	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128

الكويت	2018-12-20	2018-12-09	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
الكويت	2018-12-13	2018-12-09	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
الكويت	2018-12-13	2018-12-09	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
الكويت	2018-12-13	2018-12-09	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
الكويت	2018-12-13	2018-12-09	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
الكويت	2018-12-13	2018-12-09	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
سنغافورة	2018-12-13	2018-12-09	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
سنغافورة	2018-12-13	2018-12-09	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
هونغ كونغ	2018-12-13	2018-12-09	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
هونغ كونغ	2018-12-13	2018-12-09	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
الرياض	2018-12-13	2018-12-09	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
الرياض	2018-12-13	2018-12-09	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
الرياض	2018-12-13	2018-12-09	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
جدة	2018-12-13	2018-12-09	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
جدة	2018-12-13	2018-12-09	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
القاهرة	2018-12-27	2018-12-16	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
القاهرة	2018-12-27	2018-12-16	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
لندن	2018-12-27	2018-12-16	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
دبي	2018-12-20	2018-12-16	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2018-12-27	2018-12-16	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
براغ	2018-12-27	2018-12-16	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
مدريد	2018-12-27	2018-12-16	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
لندن	2018-12-27	2018-12-16	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
كوالالمبور	2018-12-27	2018-12-16	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
لندن	2018-12-20	2018-12-16	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مريحة	829
دبي	2018-12-20	2018-12-16	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
القاهرة	2018-12-20	2018-12-16	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
لندن	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833

مدريد	2018-12-20	2018-12-16	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
أبو ظبي	2018-12-20	2018-12-16	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
عمان	2018-12-20	2018-12-16	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جاكرتا	2018-12-20	2018-12-16	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
شرم الشيخ	2018-12-20	2018-12-16	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
امستردام	2018-12-20	2018-12-16	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
الدار البيضاء	2018-12-20	2018-12-16	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
باريس	2018-12-20	2018-12-16	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
جنيف	2018-12-20	2018-12-16	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
فيينا	2018-12-20	2018-12-16	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
ميونيخ	2018-12-20	2018-12-16	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
اسطنبول	2018-12-20	2018-12-16	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
المنامة	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
بوسطن	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
روما	2018-12-20	2018-12-16	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
براغ	2018-12-20	2018-12-16	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-16	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
لندن	2018-12-20	2018-12-16	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
دبي	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
لندن	2018-12-20	2018-12-16	مهارات بحوث التسويق	856
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
دبي	2018-12-20	2018-12-16	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
القاهرة	2018-12-20	2018-12-16	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-16	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
لندن	2018-12-20	2018-12-16	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
أبو ظبي	2018-12-20	2018-12-16	مهارات التفاوض البيعي	864
عمان	2018-12-20	2018-12-16	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
جاكرتا	2018-12-20	2018-12-16	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
شرم الشيخ	2018-12-20	2018-12-16	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
امستردام	2018-12-20	2018-12-16	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
الدار	2018-12-20	2018-12-16	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869

البيضاء				
باريس	2018-12-20	2018-12-16	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
جنيف	2018-12-20	2018-12-16	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
فيينا	2018-12-20	2018-12-16	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
ميونيخ	2018-12-20	2018-12-16	الإدارة الفعالة للتسويق	873
اسطنبول	2018-12-20	2018-12-16	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
المنامة	2018-12-20	2018-12-16	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
بوسطن	2018-12-20	2018-12-16	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
روما	2018-12-20	2018-12-16	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
براغ	2018-12-20	2018-12-16	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-16	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
لندن	2018-12-20	2018-12-16	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
دبي	2018-12-20	2018-12-16	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
القاهرة	2018-12-20	2018-12-16	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
كوالالمبور	2018-12-20	2018-12-16	التجارة الإلكترونية والتسويق الإلكتروني	889
لندن	2018-12-20	2018-12-16	الإدارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
مدريد	2018-12-20	2018-12-16	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
أبو ظبي	2018-12-20	2018-12-16	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
عمان	2018-12-20	2018-12-16	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2018-12-27	2018-12-16	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
دبي	2018-12-27	2018-12-16	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
الكويت	2018-12-27	2018-12-16	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
الكويت	2018-12-20	2018-12-16	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
الكويت	2018-12-20	2018-12-16	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
الكويت	2018-12-20	2018-12-16	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
سنغافورة	2018-12-20	2018-12-16	الطرق والأساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب أفضل الفرص البيعية	838
سنغافورة	2018-12-20	2018-12-16	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
هونغ كونغ	2018-12-20	2018-12-16	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
هونغ كونغ	2018-12-20	2018-12-16	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
الرياض	2018-12-20	2018-12-16	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
الرياض	2018-12-20	2018-12-16	مهارات التفاوض البيعي	864
الرياض	2018-12-20	2018-12-16	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893

جدة	2018-12-20	2018-12-16	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
جدة	2018-12-20	2018-12-16	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
جدة	2018-12-20	2018-12-16	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-23	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-23	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
مدريد	2019-01-03	2018-12-23	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
بيروت	2019-01-03	2018-12-23	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124
القاهرة	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
دبي	2019-01-03	2018-12-23	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهج الجودة الشاملة	127
مدريد	2019-01-03	2018-12-23	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
لندن	2019-01-03	2018-12-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
دبي	2018-12-27	2018-12-23	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
القاهرة	2018-12-27	2018-12-23	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
كوالالمبور	2018-12-27	2018-12-23	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
لندن	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
أبو ظبي	2018-12-27	2018-12-23	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
عمان	2018-12-27	2018-12-23	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جاكرتا	2018-12-27	2018-12-23	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
شرم الشيخ	2018-12-27	2018-12-23	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
امستردام	2018-12-27	2018-12-23	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
الدار البيضاء	2018-12-27	2018-12-23	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
باريس	2018-12-27	2018-12-23	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
جنيف	2018-12-27	2018-12-23	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
فيينا	2018-12-27	2018-12-23	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
ميونيخ	2018-12-27	2018-12-23	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
اسطنبول	2018-12-27	2018-12-23	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
المنامة	2018-12-27	2018-12-23	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846

بوسطن	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
روما	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات الحملات الإعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
براغ	2018-12-27	2018-12-23	التقنيات الجديدة لشحن وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
بيروت	2018-12-27	2018-12-23	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
لندن	2018-12-27	2018-12-23	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
دبي	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
القاهرة	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	مهارات بحوث التسويق	856
دبي	2018-12-27	2018-12-23	المهارات البيعية و التسويقية لمدوب المبيعات الناجح	857
القاهرة	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
كوالالمبور	2018-12-27	2018-12-23	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
لندن	2018-12-27	2018-12-23	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
أبو ظبي	2018-12-27	2018-12-23	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
عمان	2018-12-27	2018-12-23	مهارات التفاوض البيعي	864
جاكرتا	2018-12-27	2018-12-23	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
شرم الشيخ	2018-12-27	2018-12-23	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
امستردام	2018-12-27	2018-12-23	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
الدار البيضاء	2018-12-27	2018-12-23	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
باريس	2018-12-27	2018-12-23	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
جنيف	2018-12-27	2018-12-23	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
فيينا	2018-12-27	2018-12-23	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
ميونيخ	2018-12-27	2018-12-23	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
اسطنبول	2018-12-27	2018-12-23	الإدارة الفعالة للتسويق	873
المنامة	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
بوسطن	2018-12-27	2018-12-23	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
روما	2018-12-27	2018-12-23	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
براغ	2018-12-27	2018-12-23	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
بيروت	2018-12-27	2018-12-23	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
لندن	2018-12-27	2018-12-23	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
دبي	2018-12-27	2018-12-23	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
القاهرة	2018-12-27	2018-12-23	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887

كوالمبور	2018-12-27	2018-12-23	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
لندن	2018-12-27	2018-12-23	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
مدريد	2018-12-27	2018-12-23	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
أبو ظبي	2018-12-27	2018-12-23	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
عمان	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
جاكرتا	2018-12-27	2018-12-23	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
دبي	2019-01-03	2018-12-23	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2019-01-03	2018-12-23	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الكويت	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
الكويت	2018-12-27	2018-12-23	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
الكويت	2018-12-27	2018-12-23	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
الكويت	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
الكويت	2018-12-27	2018-12-23	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
سنغافورة	2018-12-27	2018-12-23	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
سنغافورة	2018-12-27	2018-12-23	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
سنغافورة	2018-12-27	2018-12-23	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
هونغ كونغ	2018-12-27	2018-12-23	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
هونغ كونغ	2018-12-27	2018-12-23	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
الرياض	2018-12-27	2018-12-23	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
الرياض	2018-12-27	2018-12-23	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
الرياض	2018-12-27	2018-12-23	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جدة	2018-12-27	2018-12-23	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
جدة	2018-12-27	2018-12-23	مهارات التفاوض البيعي	864
جدة	2018-12-27	2018-12-23	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
لندن	2019-01-10	2018-12-30	كيفية اعداد بحوث التسويق	129
لندن	2019-01-10	2018-12-30	اعداد مديري التسويق والمبيعات	130
أبو ظبي	2019-01-10	2018-12-30	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
كوالمبور	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	128
القاهرة	2019-01-10	2018-12-30	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
دبي	2019-01-10	2018-12-30	المهارات المتقدمة في إعداد الخطط التسويقية الفعالة وإستراتيجية تحقيق رضا العملاء من منظور الجودة الشاملة	126
برشلونة	2019-01-10	2018-12-30	استراتيجيات التسويق في ظل المنافسة وبناء فريق العمل التسويقي	124

مدريد	2019-01-10	2018-12-30	استراتيجيات التسويق والدعاية	125
دبي	2019-01-03	2018-12-30	تسويق الخدمات المالية (الإسلامية)	828
القاهرة	2019-01-03	2018-12-30	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-30	القوة الثلاثية في خدمة العملاء وفن البيع وأسرار التسويق الاستراتيجي	830
لندن	2019-01-03	2018-12-30	نظم المعلومات التسويقية وبحوث السوق	831
مدريد	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات التسويق والبيع الحديثة	832
أبو ظبي	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
عمان	2019-01-03	2018-12-30	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جاكرتا	2019-01-03	2018-12-30	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
شرم الشيخ	2019-01-03	2018-12-30	المدخل المتكامل في التحول من بيع المنتج الى بيع الحلول	837
امستردام	2019-01-03	2018-12-30	الطرق والاساليب الحديثة في تطوير الاستراتيجيات الشاملة لكسب افضل الفرص البيعية	838
الدار البيضاء	2019-01-03	2018-12-30	مفهوم البيع الاستراتيجي واثره على كسب العملاء والمحافظة عليهم	839
باريس	2019-01-03	2018-12-30	فن المبيعات وعلاقته بنجاح المؤسسة	840
جنيف	2019-01-03	2018-12-30	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
فيينا	2019-01-03	2018-12-30	الذكاء التسويقي ابعاده - محاوره - تطبيقاته	842
ميونيخ	2019-01-03	2018-12-30	المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	843
اسطنبول	2019-01-03	2018-12-30	الطرق الاحترافية في تحديد الاهداف التسويقية	844
المنامة	2019-01-03	2018-12-30	إدارة فريق المبيعات وقنوات التسويق	845
بوسطن	2019-01-03	2018-12-30	التخطيط الإستراتيجي للتسويق أدوات حديثة لتوقع وتتبع قوى السوق	846
روما	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات ومهارات التسويق والبيع والترويج الحديثة	847
براغ	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات الحملات الاعلانية ما بين التسويق وخدمة العملاء	848
بيروت	2019-01-03	2018-12-30	التقنيات الجديدة لشحذ وتطوير مهارات موظفي المبيعات	849
برشلونة	2019-01-03	2018-12-30	التسويق والبيع الإلكتروني في ظل المستجدات الحالية والمستقبلية	850
مدريد	2019-01-03	2018-12-30	الاساليب الحديثة في المبيعات - البيع بذكاء	851
دبي	2019-01-03	2018-12-30	إستراتيجيات التسويق لمواجهة التحديات المعاصرة	852
القاهرة	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات تسويق الخدمات	855
دبي	2019-01-03	2018-12-30	مهارات بحوث التسويق	856
القاهرة	2019-01-03	2018-12-30	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات الترويجية المتكاملة لمنظمات الاعمال	858
لندن	2019-01-03	2018-12-30	مهارات استخدام الإنترنت في الدعاية والإعلان	859
مدريد	2019-01-03	2018-12-30	التسويق الإلكتروني : مهارات استخدام الانترنت في التسويق	860

أبو ظبي	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
عمان	2019-01-03	2018-12-30	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جاكرتا	2019-01-03	2018-12-30	مهارات التفاوض البيعي	864
شرم الشيخ	2019-01-03	2018-12-30	الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	865
امستردام	2019-01-03	2018-12-30	التميز والإبداع في خدمة العملاء والتسويق الفعال	866
الدار البيضاء	2019-01-03	2018-12-30	كيف تتخلص من مخاطر التسويق في ظل الركود الاقتصادي	867
باريس	2019-01-03	2018-12-30	إدارة قنوات التوزيع لتحقيق أعلى ربحية في ظل المنافسة	868
جنيف	2019-01-03	2018-12-30	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
فيينا	2019-01-03	2018-12-30	بناء مهارات مندوبي المبيعات	870
ميونيخ	2019-01-03	2018-12-30	الاستخدام الأمثل لوسائل الإعلام في تفعيل خطط التسويق والمبيعات	871
اسطنبول	2019-01-03	2018-12-30	أساليب إعداد الخطط التسويقية	872
المنامة	2019-01-03	2018-12-30	الإدارة الفعالة للتسويق	873
بوسطن	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجية إعداد خطط التسويق وتنشيط المبيعات	874
روما	2019-01-03	2018-12-30	مهارات رجل المبيعات المحترف	875
براغ	2019-01-03	2018-12-30	فن البيع وكيفية اقناع العميل	876
بيروت	2019-01-03	2018-12-30	إدارة التسويق الحديث باستخدام إدارة علاقات العملاء CRM	877
برشلونة	2019-01-03	2018-12-30	مهارات وفنون ادارة التخطيط التسويقي	878
مدريد	2019-01-03	2018-12-30	الأساليب الحديثة لتنشيط العملية التسويقية وزيادة المبيعات	884
دبي	2019-01-03	2018-12-30	مهارات التفاوض وإجراء المقابلات البيعية (Consultative Selling)	885
القاهرة	2019-01-03	2018-12-30	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886
كوالالمبور	2019-01-03	2018-12-30	الترويج الفعال للمنتجات المصرفية	887
لندن	2019-01-03	2018-12-30	إدارة تسويق السلع الاستهلاكية	888
مدريد	2019-01-03	2018-12-30	التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني	889
أبو ظبي	2019-01-03	2018-12-30	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
عمان	2019-01-03	2018-12-30	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891
جاكرتا	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
شرم الشيخ	2019-01-03	2018-12-30	تنمية مهارات التسويق للشركات الصناعية في الدول العربية	894
الكويت	2019-01-10	2018-12-30	المنظومة المتكاملة لخدمة العملاء والتميز في جودة الخدمة ومهارات التعامل مع العملاء والمراجعين وفق منهاج الجودة الشاملة	127
الكويت	2019-01-03	2018-12-30	الابداع في المبيعات وادارة حسابات كبار العملاء : انشاء وادامة علاقات عملاء مربحة	829
الكويت	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	853
الكويت	2019-01-03	2018-12-30	المهارات البيعية و التسويقية لمندوب المبيعات الناجح	857
الكويت	2019-01-03	2018-12-30	التسويق الجانبي (Lateral Marketing) وإدارة فرق البيع	886

سنغافورة	2019-01-03	2018-12-30	إعداد مديري التسويق وفق الإستراتيجيات الحديثة للشركات الكبيرة	836
سنغافورة	2019-01-03	2018-12-30	مهارات التفاوض البيعي	864
سنغافورة	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات التسويقية في ظل البيئة التنافسية	893
هونغ كونغ	2019-01-03	2018-12-30	خدمات ما بعد البيع كمدخل للإحتفاظ بالعملاء	841
هونغ كونغ	2019-01-03	2018-12-30	محاور التميز الإبتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	869
الرياض	2019-01-10	2018-12-30	الاستراتيجية الشاملة في ادارة المبيعات والتوزيع، بناء مهارات مندوبي المبيعات ومهارات التفاوض البيعي	131
الرياض	2019-01-03	2018-12-30	استراتيجيات الإدارة الفعالة للتسويق والنظم الإلكترونية لبحوث السوق	833
الرياض	2019-01-03	2018-12-30	الاستراتيجيات الحديثة للمؤسسات في الأسواق المفتوحة	861
الرياض	2019-01-03	2018-12-30	الادارة الفعالة والجوانب التنظيمية للقوى البيعية	890
جدة	2019-01-03	2018-12-30	الاتجاهات والاساليب المتقدمة في البيع و المبيعات	834
جدة	2019-01-03	2018-12-30	مهارات البيع الاحترافي والتسويق الفعال	862
جدة	2019-01-03	2018-12-30	تسويق وبيع المنتجات المصرفية المتوافقة مع الشريعة	891



يوروبيان كوالتي

EUROPEAN QUALITY

www.europeanqualitytc.com

P.O.BOX : 119582 | Dubai - United Arab Emirates | Phone : +971 42513157 | Fax : +971 42563575
Mobile : +971 566356223 | Email : info@europeanqualitytc.com | www.europeanqualitytc.com